



GStar Ecosystem

WHITEPAPER

Version 0.68

Last Updated 21 May 2018

IMPORTANT: YOU MUST READ THE FOLLOWING DISCLAIMER IN FULL BEFORE CONTINUING

The sale (“Token Sale”) by GStar Technologies Pte. Ltd. (Singapore Company Registration Number: 201707110N) (“GTPL”) of GSTAR token (“GSTAR”), the exchange medium for participants of the GStar Ecosystem (as described in this Whitepaper) is only intended for, made to or directed at, only certain persons for information only. This Whitepaper is not a prospectus or offer document or similar document and is not intended to constitute an offer of securities of any form, units in a business trust, units in a collective investment scheme or any other form of investment, or a solicitation for any form of investment in any jurisdiction. No regulatory authority has examined or approved of any of the information set out in this Whitepaper. This Whitepaper has not been registered with any regulatory authority in any jurisdiction.

References in this Whitepaper to “we” or “us” refers to the GTPL and “our” shall be construed accordingly. “You” refers to any person accessing, perusing or reviewing this Whitepaper and “your” shall be construed accordingly.

By accessing and/or accepting possession of any information in this Whitepaper or such part thereof (as the case may be), you represent and warrant to the GTPL that:

- (a) you are not located in the People’s Republic of China and you are not a citizen or resident (tax or otherwise) of, or domiciled in, the People’s Republic of China;
- (b) you are not located in the United States of America and you are not a citizen, resident (tax or otherwise) or green card holder of, or domiciled in, the United States of America;
- (c) you are not located in the Republic of Korea and you are not a citizen, resident (tax or otherwise) of, or domiciled in, the Republic of Korea;
- (d) you are not located in a jurisdiction where the Token Sale is prohibited, restricted or unauthorized in any form or manner whether in full or in part under its laws, regulatory requirements or rules;
- (e) you agree to be bound by the limitations and restrictions described herein; and
- (f) you acknowledge that this Whitepaper has been prepared for delivery to you so as to assist you in understanding the GSTAR token and GSTAR Ecosystem.

The information set out in this Whitepaper is for information purposes only and do not constitute any form of financial or other advice and should not be relied on or treated as a substitute for specific advice relevant to particular circumstances and is not intended to be relied upon by you in making (or refraining from making) any specific decisions.

IF YOU ARE IN ANY DOUBT AS TO THE ACTION YOU SHOULD TAKE, YOU SHOULD CONSULT YOUR LEGAL, FINANCIAL, TAX OR OTHER PROFESSIONAL ADVISOR(S).

MGA NILALAMAN

1	GSTAR EXECUTIVE SUMMARY	13
1.1	Ang hinaharap ng Financial Trading.....	13
1.2	Ang pagpapahayan ng Problema	13
1.3	Ang pananaw ng GSTAR	14
1.4	Target na Merkado	15
1.5	Pangkalahatang-ideya ng Token Sale.....	16
2	ANG MALAKING LARAWAN	18
2.1	Ang pagbangon ng mga Makinja.....	18
2.2	Algorithmic Trading sa Cryptocurrencies.....	20
2.3	Swarm Intelligence	20
2.4	Ang mga Manual Trader at mga Investor na napag-iwanan	21
3	ANG GSTAR ECOSYSTEM	22
3.1	Playfield 1 – NLP at Ang Creation of Stars	22
3.2	Playfield 2 – Optimization ng Stars.....	23
3.3	Playfield 3 – Robustness Testing ng Stars.....	23
3.4	Playfield 4 – Monetization ng Stars – Ang Gstar Marketplace	23
3.4.1	Paglilisensya ng Stars.....	24
3.4.2	Sale ng Stars.....	24
3.5	Playfield 5 – Genetic Evolution ng Stars	24
3.6	Pasadyang Patakaran ng GStar Ecosystem	25
3.7	Dynamic Leaderboards.....	25
4	SWARM INTELLIGENCE.....	26
4.1	Modern Portfolio Theory	26
5	COMPETITIVE ANALYSIS	27
5.1	Industry Background.....	27
5.2	Mga Problema ng Industriya.....	28
5.3	Mga Kalakasan ng GStar Ecosystem	28
5.4	Mga Kahinaan ng GStar Ecosystem	29
5.5	Mga Oportunidad sa GStar.AI	30
5.6	Mga Konklusyon	30
6	ANG PANGKAT NG GSTAR	31
6.1	Kung Paano Kami Nabuo	31
6.2	Founding Team Members.....	32
6.3	Advisors at Partners.....	35
7	GSTAR TOKEN	37
7.1	Pangkalahatang-ideya.....	37
7.2	Paano ginamit ang GSTAR para pasiklabin ang interaksyon sa GStar Ecosystem.....	37

7.2.1	Finalizing Creation ng Stars.....	37
7.2.2	Optimization at Robustness Testing of Stars	38
7.2.3	Licensing ng Stars.....	38
7.2.4	Pagbili/Pagbenta ng Stars.....	38
7.2.5	Siring ng Stars	38
7.2.6	Genetic Evolution ng Stars	38
7.3	Rebates at Incentives	39
7.4	Referral Rebates.....	40
7.5	Incentivising/Fueling ng “One-Man Quant Shop”	40
8	TOKEN SALE	41
8.1	Layunin ng Token Sale	41
8.2	Pangkalahatang-ideya ng Token Sale	41
8.3	Pamamahagi ng Tokens.....	42
8.4	Bonus Allocation.....	42
8.5	Bounty Programme.....	43
8.6	Airdrop Campaign.....	43
9	FUNDING MILESTONES.....	44
10	GAMIT NG PONDO.....	46
10.1	Budget Structure.....	46
11	FUTURE TRAJECTORIES.....	47
11.1	Beyond Cryptocurrencies	47
11.2	Pagpapatuloy ng pagsisikap ng R&D sa AI at Genetic Evolution	47
12	MGA PANGANIB NA KADAHILANAN	48
12.1	Mga panganib na nauugnay sa partisipasyon sa Token Sale	48
12.2	Mga panganib na nauugnay sa Wallet.....	50
12.3	Mga panganib na nauugnay sa GTPL at sa mga kaakibat nito	50

IMPORTANT NOTICE

This Whitepaper in current form is being circulated for general information and to invite feedback only on the GStar Ecosystem (as described in this Whitepaper) as presently conceived, and is subject to review and revision by the directors of the GTPL, the advisers, and/or legal advisers of the GTPL. Please do not replicate or distribute any part of this Whitepaper without this note in accompaniment. No part of this Whitepaper is intended to create legal relations between a recipient of this Whitepaper or to be legally binding or enforceable by such recipient against the GTPL. An updated version of this Whitepaper may be published on a date to be determined and announced by the GTPL in due course.

PLEASE READ THIS SECTION AND THE FOLLOWING SECTIONS ENTITLED “DISCLAIMER OF LIABILITY”, “NO REPRESENTATIONS AND WARRANTIES”, “REPRESENTATIONS AND WARRANTIES BY YOU”, “CAUTIONARY NOTE ON FORWARD-LOOKING STATEMENTS”, “MARKET AND INDUSTRY INFORMATION AND NO CONSENT OF OTHER PERSONS”, “NO ADVICE”, “NO FURTHER INFORMATION OR UPDATE”, “RESTRICTIONS ON DISTRIBUTION AND DISSEMINATION”, “NO OFFER OF INVESTMENTS OR REGISTRATION” AND “RISKS AND UNCERTAINTIES” CAREFULLY.

IF YOU ARE IN ANY DOUBT AS TO THE ACTION YOU SHOULD TAKE, YOU SHOULD CONSULT YOUR LEGAL, FINANCIAL, TAX OR OTHER PROFESSIONAL ADVISOR(S).

Please note that the GTPL is a spinoff from Guiding Star Technologies Pte. Ltd (Singapore Company Registration Number: 201616757D) (the “Parent Company”). These are two separate legal entities, each with different business models and revenue streams. The Parent Company will continue to provide the expertise and technological support needed for the spinoff company to grow.

The GSTAR tokens are not intended to constitute securities of any form, units in a business trust, units in a collective investment scheme, or any other form of investment, in any jurisdiction. This Whitepaper does not constitute a prospectus or offer document of any sort and is not intended to constitute an offer of securities of any form, units in a business trust, units in a collective investment scheme, or any other form of investment, or a solicitation for any form of investment, in any jurisdiction.

This Whitepaper does not constitute or form part of any opinion or any advice to sell, or any solicitation of any offer to sell any GSTAR nor shall it or any part of it nor the fact of its presentation form the basis of, or be relied upon in connection with, any contract or investment decision.

No person is bound to enter into any contract or binding legal commitment in relation to the sale and purchase of GSTAR and no cryptocurrency or other form of payment is to be accepted on the basis of this Whitepaper.

Any agreement in relation to any sale and purchase of GSTAR is to be governed by only a separate document setting out the terms and conditions (the “Token Sale Terms”) of such agreement. In the event of any inconsistencies between the Token Sale Terms and this Whitepaper, the Token Sale Terms shall prevail.

PLEASE NOTE THAT YOU ARE NOT ELIGIBLE AND YOU ARE NOT TO PURCHASE ANY TOKENS IN THE TOKEN SALE IF: (A) YOU ARE LOCATED IN THE PEOPLE’S REPUBLIC OF CHINA OR IF YOU ARE A CITIZEN OR RESIDENT (TAX OR OTHERWISE) OF, OR DOMICILED IN, THE PEOPLE’S REPUBLIC OF CHINA; (B) YOU ARE LOCATED IN THE UNITED STATES OF AMERICA OR IF YOU ARE A CITIZEN, RESIDENT (TAX OR OTHERWISE) OR GREEN CARD HOLDER OF, OR DOMICILED IN, THE UNITED STATES OF AMERICA; (C) YOU ARE LOCATED IN THE REPUBLIC OF KOREA OR IF YOU ARE A CITIZEN OR RESIDENT (TAX OR OTHERWISE) OF, OR DOMICILED IN, THE REPUBLIC OF KOREA; OR (D) SUCH TOKEN SALE IS PROHIBITED, RESTRICTED OR UNAUTHORIZED IN ANY FORM OR MANNER WHETHER IN FULL OR IN PART UNDER THE LAWS, REGULATORY REQUIREMENTS OR

RULES IN ANY JURISDICTION APPLICABLE TO YOU, AT THE TIME OF YOUR INTENDED PURCHASE OR PURCHASE OF GSTAR IN THE TOKEN SALE.

No regulatory authority has examined or approved of any of the information set out in this Whitepaper. No such action has been or will be taken under the laws, regulatory requirements or rules of any jurisdiction. The publication, distribution or dissemination of this Whitepaper does not imply that the applicable laws, regulatory requirements or rules have been complied with.

There are risks and uncertainties associated with the GTPL, the Parent Company and their respective businesses and operations, GSTAR and the Token Sale. Please refer to the section entitled "Risks and Disclosures" set out at the end of this Whitepaper.

This Whitepaper, any part thereof and any copy thereof must not be taken or transmitted to any country where distribution or dissemination of this Whitepaper is prohibited or restricted.

No part of this Whitepaper is to be reproduced, distributed or disseminated without including this section and the following sections entitled "Disclaimer of Liability", "No Representations and Warranties", "Representations and Warranties By You", "Cautionary Note On Forward-Looking Statements", "Market and Industry Information and No Consent of Other Persons", "Terms Used", "No Advice", "No Further Information or Update", "Restrictions On Distribution and Dissemination", "No Offer of Investments Or Registration" and "Risks and Uncertainties".

DISCLAIMER OF LIABILITY

To the maximum extent permitted by the applicable laws, regulations and rules, the GTPL and its affiliates (including the Parent Company) shall not be liable for any direct, indirect, special, incidental, consequential or other losses of any kind, in tort, contract or otherwise (including but not limited to loss of revenue, income or profits, and loss of use or data), arising out of or in connection with any acceptance of or reliance on this Whitepaper or any part thereof by you.

NO REPRESENTATIONS AND WARRANTIES

The GTPL and its affiliates (including the Parent Company) does not make or purport to make, and hereby disclaims, any representation, warranty or undertaking in any form whatsoever to any entity or person, including any representation, warranty or undertaking in relation to the truth, accuracy and completeness of any of the information set out in this Whitepaper.

REPRESENTATIONS AND WARRANTIES BY YOU

By accessing and/or accepting possession of any information in this Whitepaper or such part thereof (as the case may be), you represent and warrant to GTPL as follows:

(a) you agree and acknowledge that GSTAR do not constitute securities of any form, units in a business trust, units in a collective investment scheme, or any other form of investment, in any jurisdiction;

(b) you agree and acknowledge that this Whitepaper does not constitute a prospectus or offer document of any sort and is not intended to constitute an offer of securities of any form, units in a business trust, units in a collective investment scheme, or any other form of investment, in any jurisdiction or a solicitation for any form of investment and you are not bound to enter into any contract or binding legal commitment and no cryptocurrency or other form of payment is to be accepted on the basis of this Whitepaper;

(c) you acknowledge and understand that no GSTAR should be construed, interpreted, classified or

treated as enabling, or according any opportunity to, token holders to participate in or receive profits, income, or other payments or returns arising from or in connection with GSTAR or the proceeds of the Token Sale, or to receive sums paid out of such profits, income, or other payments or returns;

(d) you agree and acknowledge that no regulatory authority has examined or approved of the information set out in this Whitepaper, no action has been or will be taken under the laws, regulatory requirements or rules of any jurisdiction and the publication, distribution or dissemination of this Whitepaper to you does not imply that the applicable laws, regulatory requirements or rules have been complied with;

(e) you agree and acknowledge that this Whitepaper, the undertaking and/or the completion of the Token Sale, or future trading of GSTAR on any cryptocurrency exchange, shall not be construed, interpreted or deemed by you as an indication of the merits of GTPL, GSTAR and the Token Sale (each as referred to in this Whitepaper);

(f) the distribution or dissemination of this Whitepaper, any part thereof or any copy thereof, or acceptance of the same by you, is not prohibited or restricted by the applicable laws, regulations or rules in your jurisdiction, and where any restrictions in relation to possession are applicable, you have observed and complied with all such restrictions at your own expense and without liability to GTPL and/or its affiliates;

(g) you agree and acknowledge that in the case where you wish to purchase any GSTAR, GSTAR are not to be construed, interpreted, classified or treated as:

- (i) any kind of currency other than cryptocurrency;
- (ii) equity or debt securities such as debentures or bonds, stocks or shares issued by any person or entity
- (iii) rights, options, contracts or derivatives in respect of such debentures or bonds, stocks or shares;
- (iv) rights under a contract for differences or under any other contract the purpose or pretended purpose of which is to secure a profit or avoid a loss; (v) units in a collective investment or similar scheme;
- (vi) units in a business trust;
- (vii) derivatives of units in a business trust; or
- (viii) any form of investment

(h) you are:

- (i) not located in the People's Republic of China and you are not a citizen or resident (tax or otherwise) of, or domiciled in, the People's Republic of China;
- (ii) not located in the United States of America and you are not a citizen, resident (tax or otherwise) or green card holder of, or domiciled in, the United States of America;
- (iii) not located in the Republic of Korea and you are not a citizen, resident (tax or otherwise) of, or domiciled in, the Republic of Korea;
- (iv) not located in a jurisdiction where the Token Sale is prohibited, restricted or unauthorized in any form or manner whether in full or in part under its laws, regulatory requirements or rules.

- (i) you are legally permitted to participate in the Token Sale and all actions contemplated or associated with such participation, including the holding and use of GSTAR;
- (j) the amounts that you use to acquire GSTAR were not and are not directly or indirectly derived from any activities that contravene the laws and regulations of any jurisdiction, including anti-money laundering laws and regulations;
- (k) if you are a natural person, you are of sufficient age and capacity under the applicable laws of the jurisdiction in which you reside and the jurisdiction of which you are a citizen to participate in the Token Sale;
- (l) you are not obtaining or using GSTAR for any illegal purpose;
- (m) you understand the operation, functionality, usage, storage, transmission mechanisms and other material characteristics of cryptocurrencies, blockchain-based software systems, cryptocurrency wallets or other related token storage mechanisms, blockchain technology and smart contract technology;
- (n) you are fully aware and understand that in the case where you wish to purchase any GSTAR, there are risks associated with GTPL and its affiliates and their respective business and operations, GSTAR and the Token Sale, and in particular, that GTPL and its business and operations are not regulated by the Monetary Authority of Singapore ("MAS");
- (o) you bear the sole responsibility to determine what tax implications a purchase of GSTAR may have for you and agree not to hold GTPL, its affiliates and/or any other person involved in the Token Sale liable for any tax liability associated with or arising therefrom;
- (p) you agree and acknowledge that GTPL and its affiliates is not liable for any indirect, special, incidental, consequential or other losses of any kind, in tort, contract or otherwise (including but not limited to loss of revenue, income or profits, and loss of use or data), arising out of or in connection with any acceptance of or reliance on this Whitepaper or any part thereof by you;
- (q) you waive the right to participate in a class action lawsuit or a class wide arbitration against GTPL, its affiliates and/or any person involved in the Token Sale and/or with the creation and distribution of GSTAR; and
- (r) all of the above representations and warranties are true, complete, accurate and nonmisleading from the time of your access to and/or acceptance of possession this Whitepaper or such part thereof (as the case may be).

CAUTIONARY NOTE ON FORWARD-LOOKING STATEMENTS

All statements contained in this Whitepaper, statements made in press releases or in any place accessible by the public and oral statements that may be made by GTPL or their respective directors, executive officers or employees acting on behalf of GTPL (as the case may be), that are not statements of historical fact, constitute "forward looking statements". Some of these statements can be identified by forward-looking terms such as "aim", "target", "anticipate", "believe", "could", "estimate", "expect", "if", "intend", "may", "plan", "possible", "probable", "project", "should", "would", "will" or other similar terms. However, these terms are not the exclusive means of identifying forward-looking statements. All

statements regarding GTPL's and/or its affiliates' financial position, business strategies, plans and prospects and the future prospects of the industry which GTPL and/or its affiliates are in are forward-looking statements. These forward-looking statements, including but not limited to statements as to GTPL's and/or its affiliates' revenue and profitability, prospects, future plans, other expected industry trends and other matters discussed in this Whitepaper regarding GTPL and/or its affiliates are matters that are not historic facts, but only predictions.

These forward-looking statements involve known and unknown risks, uncertainties and other factors that may cause the actual future results, performance or achievements of GTPL and/or its affiliates to be materially different from any future results, performance or achievements expected, expressed or implied by such forward-looking statements. These factors include, amongst others:

- (a) changes in political, social, economic and stock or cryptocurrency market conditions, and the regulatory environment in the countries in which GTPL and/or its affiliates conduct their respective businesses and operations;
- (b) the risk that GTPL and/or its affiliates may be unable to execute or implement their respective business strategies and future plans;
- (c) changes in interest rates and exchange rates of fiat currencies and cryptocurrencies;
- (d) changes in the anticipated growth strategies and expected internal growth of GTPL and/or its affiliates and the GStar Ecosystem;
- (e) changes in the availability and fees payable to GTPL and/or its affiliates in connection with their respective businesses and operations or the GStar Ecosystem;
- (f) changes in the availability and salaries of employees who are required by GTPL and/or its affiliates to operate their respective businesses and operations or the GStar Ecosystem;
- (g) changes in competitive conditions under which GTPL and/or its affiliates operate, and the ability of GTPL and/or its affiliates to compete under such conditions;
- (h) changes in the future capital needs of GTPL and/or its affiliates and the availability of financing and capital to fund such needs;
- (i) war or acts of international or domestic terrorism;
- (j) occurrences of catastrophic events, natural disasters and acts of God that affect the businesses and/or operations of GTPL and/or its affiliates;
- (k) other factors beyond the control of GTPL and/or its affiliates; and
- (l) any risk and uncertainties associated with GTPL and/or its affiliates and their businesses and operations, GSTAR, the GStar Ecosystem and the Token Sale.

All forward-looking statements made by or attributable to GTPL or persons acting on behalf of GTPL are expressly qualified in their entirety by such factors. Given that risks and uncertainties that may cause the actual future results, performance or achievements of GTPL to be materially different from that

expected, expressed or implied by the forward-looking statements in this Whitepaper, undue reliance

must not be placed on these statements. These forward-looking statements are applicable only as of the date of this Whitepaper.

Neither GTPL nor any other person represents, warrants and/or undertakes that the actual future results, performance or achievements of GTPL and/or its affiliates will be as discussed in those forward looking statements. The actual results, performance or achievements of GTPL and/or its affiliates may differ materially from those anticipated in these forward looking statements.

Nothing contained in this Whitepaper is or may be relied upon as a promise, representation, warranty or undertaking as to the future performance or policies of GTPL and/or its affiliates.

Further, GTPL disclaim any responsibility to update any of those forward looking statements or publicly announce any revisions to those forward-looking statements to reflect future developments, events or circumstances, even if new information becomes available or other events occur in the future.

MARKET AND INDUSTRY INFORMATION AND NO CONSENT OF OTHER PERSONS

This Whitepaper includes market and industry information and forecasts that have been obtained from internal surveys, reports and studies, where appropriate, as well as market research, publicly available information and industry publications. Such surveys, reports, studies, market research, publicly available information and publications generally state that the information that they contain has been obtained from sources believed to be reliable, but there can be no assurance as to the accuracy or completeness of such included information.

Save for GTPL and/or its affiliates and their respective directors, advisors, executive officers and employees, no person has provided his or her consent to the inclusion of his or her name and/or other information attributed or perceived to be attributed to such person in connection therewith in this Whitepaper and no representation, warranty or undertaking is or purported to be provided as to the accuracy or completeness of such information by such person and such persons shall not be obliged to provide any updates on the same.

While GTPL have taken reasonable actions to ensure that the information is extracted accurately and in its proper context, GTPL have not conducted any independent review of the information extracted from third party sources, verified the accuracy or completeness of such information or ascertained the underlying economic assumptions relied upon therein. Consequently, neither GTPL and/or its affiliates, nor their respective directors, executive officers and employees acting on their behalf makes any representation or warranty as to the accuracy or completeness of such information and shall not be obliged to provide any updates on the same.

TERMS USED

To facilitate a better understanding of GSTAR being offered for purchase, and the businesses and operations of GTPL and/or its affiliates, certain technical terms and abbreviations, as well as, in certain instances, their descriptions, have been used in this Whitepaper. These descriptions and assigned meanings should not be treated as being definitive of their meanings and may not correspond to standard industry meanings or usage. Words importing the singular shall, where applicable, include the plural and vice versa and words importing the masculine gender shall, where applicable, include the feminine and neuter genders and vice versa. References to persons shall include corporations.

NO ADVICE

No information in this Whitepaper should be considered to be business, legal, and financial or tax advice regarding GTPL, GSTAR and the Token Sale (each as referred to in the Whitepaper). You should consult your own legal, financial, tax or other professional adviser regarding GTPL and their respective businesses and operations, GTAR and the Token Sale (each as referred to in the Whitepaper). You should be aware that you may be required to bear the financial risk of any purchase of GSTAR for an indefinite period of time.

NO FURTHER INFORMATION OR UPDATE

No person has been or is authorised to give any information or representation not contained in this Whitepaper in connection with GTPL and their respective businesses and operations, GSTAR and the Token Sale (each as referred to in the Whitepaper) and, if given, such information or representation must not be relied upon as having been authorised by or on behalf of GTPL. The Token Sale (as referred to in the Whitepaper) shall not, under any circumstances, constitute a continuing representation or create any suggestion or implication that there has been no change, or development reasonably likely to involve a material change in the affairs, conditions and prospects of GTPL or in any statement of fact or information contained in this Whitepaper since the date hereof.

RESTRICTIONS ON DISTRIBUTION AND DISSEMINATION

The distribution or dissemination of this Whitepaper or any part thereof may be prohibited or restricted by the laws, regulatory requirements and rules of any jurisdiction. In the case where any restriction applies, you are to inform yourself about, and to observe, any restrictions which are applicable to your possession of this Whitepaper or such part thereof (as the case may be) at your own expense and without liability to GTPL. Persons to whom a copy of this Whitepaper has been distributed or disseminated, provided access to or who otherwise have the Whitepaper in their possession shall not circulate it to any other persons, reproduce or otherwise distribute this Whitepaper or any information contained herein for any purpose whatsoever nor permit or cause the same to occur.

NO OFFER OF INVESTMENT OR REGISTRATION

This Whitepaper does not constitute a prospectus or offer document of any sort and is not intended to constitute an offer of securities of any form, units in a business trust, units in a collective investment scheme, or any other form of investment, or a solicitation for investment, in any jurisdiction. No person is bound to enter into any contract or binding legal commitment and no cryptocurrency or other form of payment is to be accepted on the basis of this Whitepaper. No regulatory authority has examined or approved of any of the information set out in this Whitepaper. No such action has been or will be taken under the laws, regulatory requirements or rules of any jurisdiction. The publication, distribution or dissemination of this Whitepaper does not imply that the applicable laws, regulatory requirements or rules have been complied with. RISKS AND UNCERTAINTIES Prospective purchasers of GSTAR should

carefully consider and evaluate all risks and uncertainties associated with GTPL and its affiliates and their respective businesses and operations, GSTAR and the Token Sale, all information set out in this Whitepaper and the Token Sale Terms prior to any purchase of GSTAR. If any of such risks and uncertainties develops into actual events, the business, financial condition, results of operations and prospects of GTPL and/or its affiliates could be materially and adversely affected. In such cases, you may lose all or part of the value of GSTAR. Please refer to the risk factors set out in section 10 of this Whitepaper.

1 GSTAR EXECUTIVE SUMMARY

1.1 Ang hinaharap ng Financial Trading

Nakakita na kami ng swift computerization ng order flow sa merkadong pangpinansyal simulanong 1970s, na may buong electronic execution networks para mga merkadong ito noong 1990s. Ang pagtaas ng market liquidity sa pamamagitan ng mga order ng magnitude, at hinihikayat na computer algorithms para tulungan ang mga human trader sa mas magandang price execution ng kanilang mga order. Noong 2011, ang mga mananaliksik ng IBM ay nagpublish ng papel sa International Joint Conference sa Artificial Intelligence na kung saan ay nagpapakita sila ng dalawang algorithmic trading strategies na patuloy na nilalagpasan ang human traders. Ito ay nagsparked off ng paglaki ng mga algorithmic trading strategy, na madalas ginagamit ng mga malalaking institusyon pati na rin ang mga specialized boutique fund houses, na madalas na tinatawag na quant houses, gaya ng ginagamit nilang quantitative technique sa kanilang mga algorithmic strategy.

Noong 2005, nakita naming ang paglunsad ng Metatrader 4 (MT4), na nagbibigay ng kakayahan ng algorithmic trading sa mga sector ng tingian. Ito ay mabilis na sinalihan ng mga ibang software solution tulad ng Ninja Trader, Tradestation at marami pang iba. Ang mga site tulad ng Quantopian ay naghihikayat din ng maraming mga trader at mga coder para makabuo ng kanilang sariling mga trading strategy at i-automate and mga ito Ang mga APIs (Application Programming Interface) ay ginawa ring sobrang simple sa kahit sinong mga coder para malink ang kanilang mga custom software para magsawaga kasama ang mga broker at mga exchange na napili nila.

Ang mga founder ay naging parte ng wave na ito ng mga algorithmic trader noong 2011, at an gaming trading system ay naging kapaki-pakinabang simula 2012 pasulong. Noong 2015, nagsimula kami ng Algorithmic Trading Movement sa Singapore para makakuha ng mas maraming like-minded na mga utak para sumali sa amin sa pag-automatiko ng kanilang mga trading strategy. Nagsagawa rin kami ng mga workshop para makakuha ng mga tao na nagsimula sa pag-optimize ng kanilang mga estratehiya, habang umiiwas sa sobrang pagtugon at pagpapahaba ng habang buhay ang kanilang mga automated system. Nakikita na naming na ang financial trading ay kasalukuyang nangingibabaw sa pamamagitan ng algorithmic trading, at ang takbong ito ay magpapatuloy sa hinaharap.

1.2 Ang Pagpapahayag ng Problema

Ayon sa pagtatantya ng World Economic Forum¹, ang Fourth Industrial Revolution, pinagsama ang ibang socio-economic at pagbabago demograpiko, ay kasalukuyang binabago ang mga labour market, na humahantong sa net loss ng mahigit sa 5 milyong trabaho sa 15 na pangunahing umunlad at umuusbong na mga ekonomiya sa 2020. Sa parehong oras, ang rebolusyon ay hahantong sa mas malaking pagkakakonekto, katalinuhan (malaking datos at mas malaking kapangyarihan ng computing) at mas malaking automation.²

Mula sa itaas, tinatanggap naming ang katotohanan na ang rebolusyong ito ay hahantong sa pagkabalisa ng masa tungkol sa mga trabaho at seguridad ng trabaho, habang gumagawa ng mga oportunidad para sa mga kayang kumilos sa umuusbong na mga uso sa mga pagbabagong pangteknologiya. Mayroong pagtaas ng bilang ng mga tao na nakikibahagi sa "gig" na ekonomiya, sinuman ang 'rent out' ng kanilang mga serbisyo. Ang pag-aaral ng Intuit and Emergent Research ay tinatantya na ang 43% ng mga Amerikano ay makikibahagi sa 'gig' na ekonomiya sa 2020 (mula sa 36% noong 2017).³

¹ <https://www.weforum.org/press/2016/01/five-million-jobs-by-2020-the-real-challenge-of-the-fourth-industrial-revolution/>

² http://www3.weforum.org/docs/WEF_Technology_and_Innovation_The_Next_Economic_Growth_Engine.pdf

³ <https://investors.intuit.com/Press-Releases/Press-Release-Details/2017/Intuit-Study-On-Demand-Economy-Helps-Reduce-Income-Volatility-Build-Economic-Security/default.aspx>

Kasama sa pagtaas ng gig na ekonomiya ay ang pagtaas ng tungkulin ng mga independent na manggagawa na gustong sikapin ang mas higit na control sa kaniyang sariling pampinansyal. Given ang pagpapabuti ng antas ng literacy at ang pagtaas ng availability ng impormasyon, nakikita naming na gusto nilang mas makontrol ang kanilang mga investment.

Ang mga pagbabagong pagteknolohiya, lalo na sa pangpinansyal na sektor, ay walang tigil (tingnan ang Seksyon 2 sa baba). Kasama sa pagtaas ng computing power, ay ang pagtaas ng algorithmic trading na kung saan ay tumaas ang bilis ng trading multi-fold. Ito ay humantong sa maliit na grupo ng mga trader na nakikinabag sa mga microsecond movements sa mga presyo. Kasama ang pagtaas ng mga maliliit na grupo ng mga trader ay tumataas ang bilang ng mga experienced trader na kung saan ay kapaki-pakinabang, pero bigla nalang nakita ang kanilang mga sarili na napapalitan ng mga maliliit na pangkat ng mga programmer o mga algorithmic trader. Marami sa mga trader ay naniniwala parin sa market knowledge, pero nakita nila na hindi sila makapag-automate at makasagawa ng kanilang mga trading strategy. Bukod sa mga nasa taas, mayroon ding malaking grupo ng mga tao – the Man-in-the-street na maaaring manatili lamang sa gilid at mainggit sa piling mga algorithmic trader. Maraming tao ang nakasign-up para sa mga kurso sa trading na may pag-asa na makakuha ng mga kapaki-pakinabang na trade sa mga iba-ibang mga klase ng pag-aari.

Habang ang algorithmic trading (kapag nagawa ng tama) ay pwedeng mapabuti ang financial performance sa mga nabanggit sa taas na mga indibidwal, nakita naming ang mga sumusunod na mga problema na nagpipigil sa pag-adopt ng algorithmic trading ng mass market:

- Ang mga tao na gustong siyasatin ang pamumuhunan sa mga merkado pero walang mga kasanayan sa programming ni naunang karanasan sa susunod na may ideya ng pamumuhunan na nahihirapan intindihin at mag-access sa algorithmic trading.
- Ang mga may karanasan na mga trader sa nasa kanilang late-30s hanggang mid-50s ay maaaring hindi ma-turn ang kanilang mga manual trading strategy sa automated trading system ng ganun kadali, kapag wala silang programming skills, kahit na sila ay tulungan ng kasalukyang software na nagbibigay-daan sa kanila para tukuyin ang kanilang mga estratehiya gamit ang building blocks.
- Ang mga programmer na kayang magcode at gumawa ng automated trading systems, ay nagkukulang sa karanasan para gumawa ng sound trading systems.
- Ang mga trader na kayang maconvert ng matagumpay ang kanilang mga trading strategy sa automated trading systems, na nahihirap na magmonetize ng bunga ng kanilang mga paghihirap ng hindi nila binebenta ang kanilang Intellectual Property (IP) sa mga malalaki/boutiques na mga banko o quantitative hedge fund houses.
- Kapag binenta nila ang kanilang IP sa mga intitusyo, nangangahulugan din ito na ang mass market ay hindi na makikinabang mula sa mga matagumapay nilang automated trading systems.

1.3 Ang Pananaw ng GSTAR

Ang aming end-goal ay palaging maibigay ang aming kadalubhasaan sa algorithmic trading para makinabang ang mga masa. Nagsimula kami sa paglalakbay na ito simula 2011, at mga napiling kliyente ng parent company Guiding Star Technologies mula nang umani sa mga benepisyong ito.

Ang Distributed Ledger Technology (DLT) ay nagdala ng isang paraan para higit pa naming maibahagi ito sa mas malaking global audience, at kami ay nagpapalawak n gaming mga existing na operasyon sa pagpapakilala ng GSTAR tokens. Layunin naming, sa aming platform, para magbigat sa mga user, ng parehas na pangkasalukuyan at potesyal, na may abilidad na gumawa ng trading algorithms, na sumasaklaw sa tradisyunal na techinal analysis sa state of the art machine learning techniques, kahit ang mga walang kahit anong programming skills. Sa pamamagitan nito, layunin naming na alagaan ang existing at potensyal na algorithmic system designers at mga creator na gumawa at palawakin ang mga sistemang ito, habang sa parehong oras na nagpapahintulot sa kanila na panatiliin ang buong pagmamay-ari ng kanilang mga trading strategy at panuntunan. Ang aming solusyon ay sumasaklaw ng mga solusyon sa parehong

naglalayon sa paggawa, pag-optimize at pagprotekta ng algorithmic trading systems, habang nangangasiwa sa sharing at monetizing ng mga sistemang ito.

1.4 Ang Target na Merkado

Nung una, tinarget naming mag-rollout ng aming sistema para sa trading ng mga cryptocurrency, na kung saan ang interes ay nasa unprecedented na lebel. Sa ibabang hanay ay nagpapakita ng 24 oras ng trading volume sa nangungunang 18 cryptocurrency exchanges (ang snapshot ay kinuka noong 26 January 2018):

Rank	Exchange	24-hr volume (USD)
#1	Binance	2,237,899,149
#2	OKEX	2,067,219,911
#3	Upbit	1,828,438,954
#4	Bitthumb	1,367,682,660
#5	Huobi	1,295,656,952
#6	BitMEX	1,100,580,000
#7	Bitfinex	1,059,015,572
#8	Bittrex	595,972,995
#9	HitBTC	505,999,516
#10	Kraken	445,391,580
#11	GDAX	391,323,518
#12	Poloniex	338,324,941
#13	Bitstamp	309,144,640
#14	Quoine	224,095,484
#15	BTCBOX	211,841,000
#16	Bit-Z	177,786,380
#17	bitFlyer	163,701,357
#18	ZB.COM	152,255,029
Total Daily Volume:		14,472,329,638

Table 1.1 Nangungunang 18 Cryptocurrency Exchanges Daily Trading Volume⁴

Sa pagkukumpara ng daily trading volume ng USD14+bilyon v sang kasalukuyang cryptocurrency market cap na nasa USD522 bilyon, sa ngayon 2.7% ng global supply ng cryptocurrency ay nagbabago araw-araw. Kaibahan dito sa trading activity ng USD, sa labas ng humigit-kumulang na USD10.5 trilyon na mayroon (M2 money supply), na nasa USD4.48 trilyon, o 42.7% ay natatrade araw-araw⁵.

⁴ <https://coinmarketcap.com/exchanges/volume/24-hour>

⁵ Triennial Central Bank Survey 2016: <https://www.bis.org/publ/rpfx16fx.pdf>

Ang paghahambing ng turnover velocity ng mga cryptocurrency laban sa mga iba-ibang stock markets ay nagpapakita na ang trading levels sa mga cryptocurrency ay mas mataas kaysa sa mga iba-ibang stock markets.

	Market Cap (US\$bn)	Turnover velocity
Tether	2.21	39513%
Eth Classic	1.84	10974%
TRON	2.01	4284%
Litecoin	9.41	3092%
EOS	3.87	2404%
Bitcoin	144.63	1766%
NEO	4.58	1548%
Cardano	4.75	1313%
Ethereum	60.85	1148%
Bitcoin Cash	17.01	1020%

Source: coinmarketcap.com, turnover velocity based on trading activity for the one month ending 17 March 2018

	Market Cap (US\$bn)	Turnover velocity
Taipei Exchange	117.7	291.7%
Shenzhen Stock Exchange	3720.6	289.8%
Borsa Istanbul	241.5	245.7%
Korea Exchange	1869.6	204.5%
Nasdaq - US	10823.3	130.9%
Shanghai Stock Exchange	5568.9	197.9%
Japan Exchange Group Inc	6520.0	104.9%
Stock Ex. of Thailand	594.8	97.1%
Taiwan Stock Exchange	1141.6	92.1%
NYSE	22755.5	82.2%

Source: World Federation of Exchanges, figures for Nasdaq and NYSE are derived from their share trading volume in January 2018

In terms of potential users, an indicator is the number of active and registered users for various social trading platforms.

Platform	Users
eToro	6,000,000 (registered)
Sprinklebit	>10,000 (active)
Zulu Trade	500,000 (registered)
StockTwits	1,500,000 (active)
iMaibo.net	4,000,000 (registered)/ >350,000 (active)
Collective2	>90,000 active)
Ayonda	37,316 (active)
Tradeo	7,250 (registered)

Source: Articles, prospectus, company profiles

Nagpapakita ito na mayroon pang malaking espasyo para lumago sa cryptocurrency trading space, kapag ang trading innovations sa existing asset classes ay madeploy sa kanila.

1.5 Ang Pangkalahatang-ideya ng Token Sale

Ang aming pangkasalukuyang teknolohiya ay na-automate na ang proseso ng paggawa ng bagong trading systems. Kami ngayon ay nakikibagay sa parehas na teknolohiya para makaya nila ang gumawa ng baging trading systems para sa trading cryptocurrencies. Kami rin ay magbubukas n gaming teknolohiya para makaya ng mga user na iconvert ang kanilang mga trading strategy sa fully automated systems sa mas mababang presyo, at para lalo pang ma-optimize at mafine-tune ang kanilang mga trading strategy para mapalaki ang kanilang kakayahang kumita. Ang intellectual property (IP) ng huling produkto ay pagmamay-ari parin ng mga orihinal na user n gaming sistema. Pwede silang pumili para madeploy lamang sa kanilang sariling paggamit lamang, o napili para imonetize ito sa pamamagitan ng paglilisensya nila sa aming malaking user base, o kahit na piliin nilang ibenta ito sa iba sa presyo na sinabi nila.

Kaya naman, ang pangunahing layunin n gaming Token Sale ay ang magbuo ng malaking base ng initial na mga user, kapwa mga creator ng automated trading systems at ang mga secondary user sa sistemang ito. Nang mas maaga sa kanilang gamit ng GSTAR Ecosystem, nag-aalok kami ng pre-purchases ng GSTAR.

Pinapahintulutan naming para sa pre-purchase ng GSTAR tokens sa initial market value na 0.0001 Ether kada GSTAR, hanggang sa hardcap value na USD28mil.

Ang mga user na bumili ng GSTAR tokens habang Token Sale ay may dalawang lingo na maagang pag-access sa GSTAR Ecosystem sa kahit anong pangunahing paglulunsad sa unang taon, bago ilunsan ito sa pangkalahatang publiko.

Mga karagdagang detalye ng Token Sale at mga potensyal na benepisyo ng pagmamay-ari ng GSTAR ay ibibigay sa Whitepaper na ito. Ang mga binding term at provision ng GSTAR Token Sale ay ibabalangkas sa Mga Tuntunin at Mga Kondisyon na ibinigay sa <https://gstar.ai/> (ang "Website").

2 ANG MALAKING LARAWAN

2.1 Ang pagbangon ng mga Makina

Noong 2011 nang magsimula kami na mag-automate ng aming mga trading strategies gamit ang algorithms. Iyon din ang panahon kung saan ang algorithmic trading ay nagsimulang lumakas sa lahat ng instrument ng trading. Ang diagram sa ibaba ay nagpapakita ng porsyento ng trading na naisagawa gamit ang algorithmic trading sa lahat ng iba't ibang asset classes:

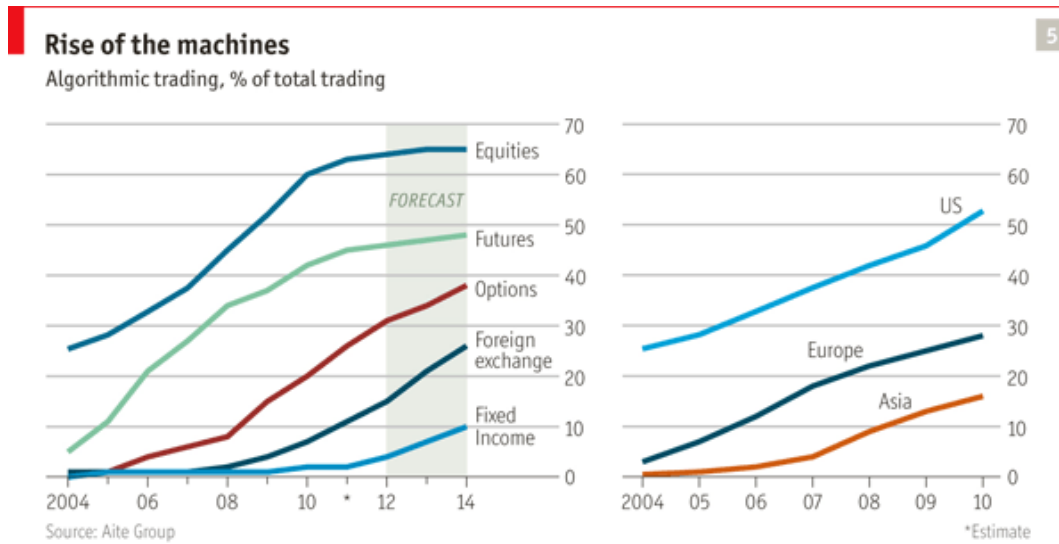


Chart 2.1 Ang pagbangon ng Makina – Algorithmic Trading Percentage⁶

Ang particular, algorithmic trading In FX ay nabigong kumita ng malawak na adoption hanggang 2010s, na kung saan higit sa 5% ng lahat ng mga trade ay naisakatuparan gamit ang mga algorithm. Ito ay mabilis na tumawid ng 25% noong 2014, at tinatayang tumawid ng 50% sa 2018.

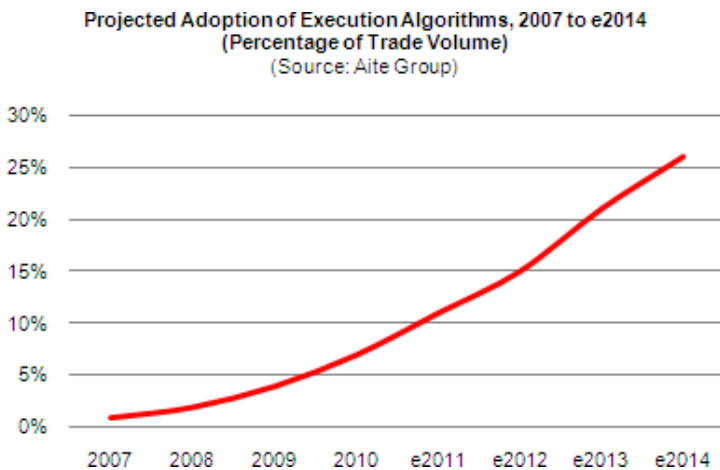


Chart 2.2 Projected Adoption of Execution Algorithms⁷

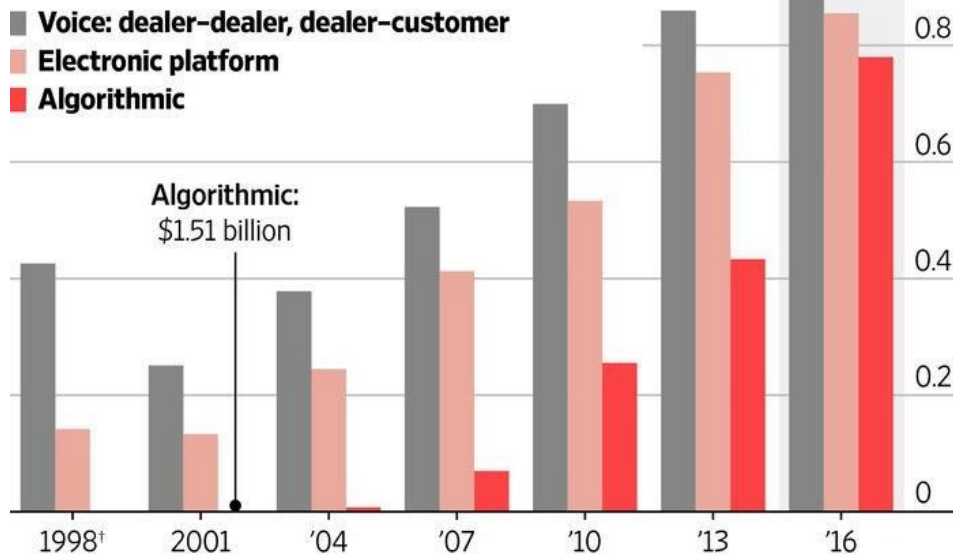
⁶ <http://macrotradestrategy.blogspot.sg/2012/08/rise-of-hft-machines-problem-or-symptom.html>

⁷ <https://www.aitegroup.com/report/algorithmic-trading-fx-ready-takeoff>

Swapping Traders for Software

Algorithms are now used to execute a growing portion of currency trades.

Average daily volume, in trillions*



*Spot-market trades †Algorithms weren't used in 1998.

Sources: GreySpark's surveys and analysis of Bank for International Settlements data

THE WALL STREET JOURNAL.

Chart 2.3 Voice vs Electronic Platform vs Algorithmic⁸

Ang teknolohiya ay naabot na ang crossroad kung saan ang criticalcomputationalpower ay nangangailangan ng crunch sa pamamagitan ng market datasets ay abot-kaya na ngayon. Ito ay humantong sa bagong breed ng mga financial trader na gumagamit ng mga algorithm para magsagawa ng kanilang mga trading strategy. Sa mga nakakaalam ng programming o nagagawang makasunod ay may malawak na kalamangan, at sinira ang mga old-school trader. Ang mga manualtrader na hindi nagbabago, ay kailangang makisosyo ng mga programmer, o interface sa software platform na madalas na nagpapahintulot sa kanila na tukuyin ang kanilang mga trading strategy at gawin itong algorithms. Mas makabuluhan, ito ay ginagawa ring mapaghamon ang mga kondisyon ng trading para sa mga common investor tulad ng anumang kawalan ng kakayahan ay mabilis nan a-arbitrage.

Tulad ng karamihang ng trading assetclasses ay mahalagang zero-sum game, ito ay higit na binago ang kita galing sa mga old school proprietary traders at mga investor sa bagong breed ng mga trader na tinatawag na "Quantitative Traders". Sa malalaking kumpanya, ito karaniwang binubuo ng maliit na pangkat na binuo ng main trader, ang quantitative analyst o quant, at ang risk management personal na nagbibigay ng risk managementoversight. Sa mga malilit na kompanya, lahat ng tatlong tungkulin ay pwedeng isagawa ng isang tao. Ito ay nagsimula ng pagtaas ng "One-Man Quant Shop".

⁸ <https://www.wsj.com/articles/forex-scandal-drives-shift-to-algo-trading-1443444666>

2.2 Algorithmic Trading Sa Cryptocurrencies

Simula 2016, nagsimula naming Makita ang pagtaas ng mga cryptocurrency trader at mga investor, kadalasan ay galing sa FX at mga commodities trading space. Ang ebidensya ng anecdotal ay nagmumungkahi na ang mataas na volatility ng presyo ng cryptocurrency ay nauwi na pagkatakot ng ilan sa traditional stocks at bond traders off, pero malugod na tinatanggap ng FX at commodities traders na sanay na sa trading volatile instruments.

Noong 2017, maraming Quant Shops ay nagsimulang lumabas sa kanilang low-profile setups, na nagpapakita ng kahanga-hangang kakayahan para kumita ng kanilang algorithmic trading strategies sa nakalipas na nakaraan, na nangunguna sa FX at commodities. Nagpapakita rin sila na matagumpay nilang nailapat ang kanilang mga estratehiya sa cryptocurrencies na may positive profitability, na patuloy na pinapamahalaan ang mga panganib.

Sa ngayon, nakikita naming ang wala pang nakakagawa na pagtaas sa cryptocurrency trading, biling ebidensya sa Table 1.1 sa itaas. Pero, given lang na may 2.7% ng total na cryptocurrency capitalization ay nagbabago araw-araw, vs 42.7% ng FX capitalization na nagbabago araw-araw, kami ay nasa yugto ng pag-uumpisa sa cryptocurrency trading.

2.3 Swarm Intelligence

Isa sa mga sikreto ng tagumpay ng aming parent company Guiding Star Technologies ay ang kompanya ay gumagamit ng hindi lang isang algorithm para magtradesa mga live account nito, pero ang portfolio ng profitable algorithms. Nakita naming na ang mga algorithm na kung saan ay non-correlated o loosely-correlated, at pagsamahin ito sa trading sa alinmang parehas o magkaibang instrument ng FX. Ang nagresulta ng mga return ay lumaki, na may mas mababang maximum drawdown o lugi.

Para higit na mapabuti ang pagkakasakatuparan nito, ang kompanya ay nagsimulang manaliksik sa swarm intelligence na kung saan ay mabilis na umuusbong bilang konsiderasyon na nagamit sa trading.

Ang Swarm Intelligence ay nagsimula pa sa kalikasan, na kung saan ay nagpakita ito sa ating na ang mga social creature tulad ng mga ibon at mga bubuyog, na kapag nagtatrabaho ng magkasama bilang isang sistema, ay pwedeng mahigitan ang malawak na indibidwal na mga entity kapag lumulutas ng problema at sa paggawa ng desisyon. Sa madaling salita – Mas maraming isip ay higit sa isa.

Ang mga tao ay walang natural na abilidad para bumuo ng Swarm Intelligence, dahil wala tayong likas na sensor para matuklasan ang mga pagyanig at mga pagnginig tulad ng mga ibon at mga bubuyog. Kaya naman para makamit ito at gamitin ito sa algorithmic trading, kailangan nating mag-deploy ng tamang teknolohiya at tukuyin ang tamanag panuntunan at support network para mapangasiwaan ito.

Nakikita naming na ang mga pag-iisip ng maraming tao ay pwedeng magtulungan patungo sa pina-isang sistema. Marami pang detalye ang makikita sa baba sa ilalim ng Seksyon 4.

2.4 Ang mga Manual Trader at mga Investor na Napag-iwanan

Tandaan ang mga sumusunod:

- Sa buong financial industry, marami ang mga experienced traders na naging profitable, biglang nakita ang sarili na napapalitan ng mga maliliit na pangkat ng mga programmer o algorithmic traders. Marami ang ganitong mga trader na nananalig parin sa market knowledge, pero nakita ang sarili na hindi kaya ang mag-automate at gumawa ng kanilang trading strategies. Gusto naming i-tap ang kanilang kaalaman sa pamamagitan ng pagpapahintulot na kanila na gumawa ng automated trading systems sa pamamagitan lang ng pag-type ng kanilang trading strategies sa natural na wika, simula sa English. Kapag nagawa na, ang Intellectual Property (IP) ng kanilang trading strategies ay ligtas nan aka-lock at nananatili silang may karapatang may-ari ng IP na iyon.
- Iba pang grupo na napag-iwanan ay ang mga common investors na gustong kumislap sa trading pero nagkukulang sa tamang kasangkapan at gabay para magsimula sa competitive level agad-agad.

Maraming man-in-the-street ay nananatiling nasa gilid at nagmamsid lang, naiinggit sa mga gumawa ng aksyon at may potensyal na gumawa ng kita. Gusto din namin silang tulungan pati na rin ang mga indibidwal na nakikita ang kanilang sarili na napag-iwanan, at bigyan sila ng platform kung saan pwede nilang i-link sa matagumpay na algorithm traders homegrown sa loob ng GStar Ecosystem. Ito ay nagpapahintulot sa kanila na ibahagi sa collective success bilang swarm.

Sa huli, layunin naming na tulungan ang mga indibidwal na kasalukuyang wala pa sa blockchain space, na nagpapahintulot sa aming komunidad na tulungan sila sa masaya at nakakawiling paraan, at tulungan silang magsimula sa mabunga at kapaki-pakinabang na paglalakbay.

3 ANG GSTAR ECOSYSTEM

Ang GStar Ecosystem ay binubuo ng bilang ng mga iba'tibang lugar (playfields), nakadetalye sa baba. Lahat ng gastos na nauugnay sa paggamit ng the playfields ay babayaran gamit ang GSTAR Tokens lamang.

3.1 Playfield 1 - NLP at Ang Creation of Stars

Ito ang 1st Crown Jewel ng GStar Ecosystem.

Ang ibig sabihin ng NLP ay Natural Language Processing. Kahit sinong user ng GStar Ecosystem ay pwedeng mag-type ng kanyang trading idea/strategy sa English sa aming web platform, at ang GStar Ecosystem ay i-convert ito sa fully automated trading system gamit ang mga NLP technique.

Mga halimbawa ay kasama sa mga sumusunod:

- "Bumili ng 0.1 ether kada dalawang araw"
- "Kapag ang merkado ay bumaba ng 24% sa hindi hihigit sa 2 oras, bumili ng 0.5 ether"
- "Pamahalaan ang 50 ether sa Binance, ibenta ang 10% ng kada pagtaas ng presyo ng 20% simula ngayon"
- "Kapag bumaba ang presyo ng 40% galing sa mataas na presyo, bumili ng 1 ether, ibenta ang kalahati kapag bumalik ito sa 90% ng mataas ng presyo, ibenta ang natitira kapag ang presyo ay lumagpas ng pinakamataas ng 1.18 times"
- "Kapag ang EMA 8 crosses over SMA 21, bumili ng 1.2 litecoin, ibenta kapag nabaligtad"
- "Bumili ng 1 ether kada Miyerkules 2200 at ibenta ito kada Linggo 2200"
- "Bumili ng 1 ether ngayon"
- "Kapag ang pagkakaiba ng presyo ng ETH/USD sa Binance at GDAX ay mas Malaki sa 38, arbitrage para sa 2.2 ether, malapit na posisyon kapag ang pagkakaiba ng presyo ay mas mababa sa 10"

Ang nagresulta ng automated trading system ay tinatawag na Star.

Sa proseso ng paggawa ng Star, ang user ay pwedeng pumili na makita ang back-test results sa pamamagitan ng pagpili ng cryptocurrency kung saan gusto niyang i-deploy ang Star on. Ang back-tests ay pwedeng isagawa sa maraming iba't ibang cryptocurrencies na gusto nya. Bawat back-test ay gagamit ng maliit na halaga ng GSTAR Tokens na narapat sa aktwal na gastos ng computational processing na kinakailangan para magsagawa ng back-test. Bawat user ay bibigyan ng libreng quota para magsagawa ng bilang ng back-tests ng walang bayad kada araw (ang libreng quota ay i-aanunsyo kapag nailunsan na ang GStar Ecosystem, at dynamic na nababayd sa hinaharap).

(Teknikal na Detalye: Halimbawa, kahit na ang Star ay na-deploy sa Ether halimbawa, pwede parin itong sumangguni sa presyo ng ibang cryptocurrencies kapag nagtutukoy ng entry/exit criteria nito.)

Kapag ang user ay nasiyahan sa back-testing, pwede siyang mamili ng specific recommended cryptocurrencies na kung saan ang Star ay matedeploy. Ang Star ay tatapusin, na may finalization fee na binayara sa GSTAR tokens.

Kapag natapos na ang Star creation, ang trading strategy at ang recommended cryptocurrencies ay i-lolock. Para gumawa ng anumang pagbabago sa mga estratihya, ang may-ari ay kinakailangang gumawa ng bagong Star na may pinabuting trading strategy. Para maiwasan ang mga malisyosong user sa paggawa ng Stars na nagpapakita ng napakahusay na back-test statistics, at ang pagbago ng trading strategy bago ang paglilisensya/pagbebenta sa parehas na Stars.

3.2 Playfield 2 – Optimization ng Stars

Ito an gaming 2nd Crown Jewel. Habang ang proseso ng Star creation, ang aming AI system ay mamumungkahi rin ng optimized version ng specified trading strategy kapag ito ay nakahap ng ito. Kapag ang optimized Star ay iminungkahi habang proseso ng pagbuo, ang user ay pwedeng mamili para tapusin ang kaniyang estratehiya gamit ang alinman sa isa o parehas na Stars.

3.3 Playfield 3 – Robustness Testing ng Stars

Ito an gaming 3rd Crown Jewel. Kami ay magkakaroon din ng pagsusuri ng katatagan ng testing playfield sa loob ng GStar Ecosystem. Robustness Testing ang nagsasabi sa user kung gaano kahusay ang Star (algorithmic trading system) at may potensyal na magpatuloy na maging epektibo kapag ang kondisyong ng merkado ay nagbago sa loob ng predefined delta. Mas mataas ang puntos, mas nababanat ang Star sa pabago-bagong kondisyong ng merkado. Ang mga Star Owner ay pwedeng mamili para ipasa ang kanilang Stars para sa Robustness Testing para sa bayad sa GSTAR Tokens.

Ang Robustness Testing ay purong opsyonal. Ang Stars na kung saan ay nasumite dati para sa Robustness Testing ay magkakaroon ng “Robustness Score” na maiuugnay dito. Ito ay madadagdagan ng kaakit-akit ng Star kapag naglilisenya at nagbebenta ng Star sa GStar Marketplace.

Ang Licensee ng Stars ay pwede ring mamili para magsumite ng Stars na mayroon silang lisensya para sa Robustness Testing, sa kanilang sariling gastos. Ang Robustness Score na makukuha, ay ilalaan sa orihinal na Stars. Ito ay magpapahintulot sa mga licensees para tulungan na bayaran ang gastos ng Robustness Testing, habang sinisigurado ang katatagan ng mga estratehiya sa loob ng Star, para makagawa ng mas maraming informed long-term decision sa pag-deploy ng may lisensyang Stars. Makakaapekto rin ito sa pagtaas ng pangkalahatang kalidad ng lahat ng Stars sa GStar Ecosystem.

3.4 Playfield 4 – Monetization ng Stars – Ang GStar Marketplace

Ito ang aming 4th Crown Jewel. Ang Stars (na kung saan ay mahalagang makumpleto ang trading systems) ay pwedeng i-monetize ng kanilang mga may-ari sa pamamagitan ng dalawang paraan:

- Paglilisenya ng Stars – Ang mga may-ari ay sisingilin ng buwanang bayad na tinutukoy nila sa GSTAR Tokens. Ang licensees ng ganitong Stars ay may karapatan para mag-deploy ng Stars sa kahit anong halaga ng cryptocurrency exchanges. Pero, hindi nila makikita ang mga detalye ng trading strategies. Ang mga Licensees ay hindi din pwedeng mabago ng Stars na mayroon silang lisensya (tingnan ang sekyon 3.4 sa baba).
- Ang pagbenta ng Stars – Ang mga may-ari ay pwedeng ibenta ang kanilang Stars sa kanilang presyo na tinutukoy ng mga may-ari ng GSTAR Tokens. Ang mga bagong may-ari ng Stars ay hindi makikita ng mga detalye ng trading strategies. Sa panahon na ang orihinal na may-ari ay nakabili ng parehas na Stars pabalik, pwede nan yang makita ang mga detalye.

Ang may-ari ay makakatanggap ng 80% ng nalikom, at ang natitirang 20% ay gagamitin para matugunan ang pagaraw-araw na gastos sa pagpapatakbo at para mag-drive ng mga rebate, incentive at mga charity scheme (tingnan ang Seksyon 6.3)

3.4.1 Paglilisensya ng Stars

At saka sa pag-deploy ng Stars para sa pampersonal na trading, ang mga may-ari ng Star ay pwede ring mamili para lisensyahang ang ito para magamit ng ibang mga user, sa buwanang bayad ng paglilisensya sa GSTAR (na kung saan ay tinutukoy nila). Ang mga may-ari ng Star ay pwedeng itago ang 80% ng bayad ng paglilisensta sa GSTAR, at ang natitirang 20% ay gagamitin para sa up-keeping ng pangaraw-araw na gastos sa pagpapatakbo at para i-drive ang mga rebate, incentive at mga charity scheme.

Ang mga sumusunod na kondisyon ay gagamitin:

- Ang Licensees ay pwedeng mag-deploy ng may lisensyang Stars sa kahit anong bilang ng cryptocurrency exchanges, hanggan't sinusuportahan nila ang kailangang instrument at ay magkatugma.
- Ang Licensees ay hindi makikita ang mga detalye ng trading strategies ng may lisensyang Stars.
- Ang Licensees ay hindi pwedeng gamitin ang mga lisensyang Stars bilang kahit anong input ng Stars para sa pakay ng strategy optimization o genetic evolution.
- Ang Licensees ay pwedeng magsumite ng Stars para sa Robustness Testing sa kanilang sariling gastos. Ang nagresulta ng Robustness Score ay ilalaan sa orihinal na Stars.

3.4.2 Pagbebenta ng Stars

Ang mga may-ari ng Stars ay pwede ring mamili para ibenta ito para sa one-off na bayad sa GSTAR sa kung saan ay tinutukoy nila. Pwede nilang itago ang 80% na nalikom, at ang natitirang 20% ay gagamitin sa up-keeping na pangaraw-araw na gastos na pagpapatakbo at para i-drive ang mga rebate, incentive at mga charity scheme.

Ang mga sumusunod na kondisyon ay gagamitin:

- Ang bagong may-ari ng Stars ay pwedeng mag-deploy ng kahit anong bilang ng cryptocurrency exchanges, hangga't sinusuportahan nila ang kailangang instrument at ay magkatugma.
- Ang bagong may-ari ay hindi makikita ang trading strategies ng nabiling Stars. Ito ay katulad din ng pagbili ng "black-box" automated trading system sa tradisyunal na mundo.
- Lahat ng existing licensing agreements nan a-tag sa Stars, ay susunod sa bagong may-ari. Ang bagong may-ari ay samakatuwid ay may karapatan sa licensing fees pasulong. Ito ay katulad sa pagbili ng ari-arian na may kalakip na existing tenancy agreement.
- Ang bagong may-ari ay pwedeng gamiting ang nabiling Stars bilang input Star para sa layunin ng strategy optimization o genetic evolution. Pero hindi nila makikita ang optimized strategy parameters, ni ang strategies ng nagbagong Star. Para masigurado na ang orihinal na trading strategies ay lalabas/hinted sa.

3.5 Playfield 5 – Genetic Evolution ong Stars

Isa sa mga sikretong sauce sa tagumpay ng aming existing algorithms ay nasa mga technique ng Genetic Evolution. Sa madaling salita, inaaplay naming ang evolutionary algorithms kapag sumusubok na makatuklas ng bagong trading algorithms.

Nang kami ay nakahanap ng higit sa katampatang kandidato na naangkop, minabuti naming sila ay matulungang mabigyan ng pagbabago ang kanilang mga sarili o mapasama sa mga nakatataas na kandidato.

Sa ngayon ay isasama namin ang kaparehong genetic algorithms upang makapagbigay ng pagbabago sa naturang Stars na ginawa ng mga gumagamit ng GStar Ecosystem. Nalalapat ang mga sumusunod na alituntunin:

- Ang mga nagmamay-ari ng Star ay maaring pasimulan ang genetic evolution process sa pamamagitan ng pagpili sa dalawang Stars na kanilang pagmamay-ari. Ang mga Lesse o nagmamay-ari ng Star ay walang karapatang baguhin ito. Ito ay lilikha ng pangangailangan para sa mataas na kalidad ng mga Stars, na nagpakita ng mataas na bulas ng puntos, mga kapaki-pakinabang na mga resulata mula sa back-test na may kontrol na maximum drawdown, at kapaki-pakinabang sa aktwal na kalakalan.
- Ang mga nagmamay-ari ng Star ay maari ring pumili upang ialok ang kanilang Stars para "Siring" o ipamahagi sa iba pang gumagamit para sa layunin ng genetic evolution. Ang iba pang gumagamit ay maari na pumiling magbayad ng one-off siring fee sa GSTAR upang makapili ng kanilang Star bilang isa sa mga magulang sa proseso ng genetic evolution. Ang mga nagmamay-ari ng Star ay maaring panatilihin ang 80% ng siring fee sa GSTAR, at ang natitirang 20% ay maaaring gamitin para sa araw-araw na gastos at makapagbigay diskuwento, mga insentibo at mga panukala ng mga kawanggawa.

3.6 MGA PASADYANG PANUNTUNTUNAN NG GSTAR ECOSYSTEM

GStar Ecosystem ay magpapatupad ng limitasyon sa ilang mga estratehiya na kilala bilang epektibo sa back-tests, ngunit gayunpaman ay karaniwang napatunayan na pumipinsala sa live trading. Ang listahan ng mga patakaran ay naturang dinamika, na may umiiral na alituntunin maaring baguhin/alisan o dagdagan kapag kinakailangan:

- **High-speed trading strategies:** Sa pamamagitan nito, hindi ibig sabihin na ang HFT type ng high-speed na nakikita natin sa equities markets. Tinutukoy ito bilang pangangalakal na may holding period na mas mababa pa sa 5 minuto para sa higit sa 60% trades ng tao. Ito ay upang maiwasan ang mga kita mula sa pagyurak sa pamamagitan ng mataas na pagpapalitan ng bayarin bilang ebidensiya sa kasalukuyang kapaligiran. Ang mga parameter na nag-fifilter ay patuloy na mapapadali habang ang mga kondisyon ng palitan ay nagiging mas mature sa paglipas ng panahon, hangga't patuloy nating natutugunan ang mga parehong layunin.
- **Grid-trading strategies:** kadalasan ito ang mga estratehiyang bumibili o nagbebenta sa tiyak na naayos na pagitan, at kumukuha lamang sila ng mga kita o maliliit na pagkalugi, habang pinananatili ang malalaking pagkalugi na hindi napagtibay hanggang sa ang presyo ng pamilihan ay gumagalaw sa kanilang pabor. Habang pinananatili nila ang malaking pagkalugi na hindi naisaayos, dapat na lumaban ang market laban sa kanila para sa isang dagdag na panahon, ang kanilang kapital ay maaaring halos lahat ay alisin.
- **Martingale or related strategies:** Ang mga ito ay mga diskarte sa pagpapalaki ng posisyon na kadalasan ay nagdaragdag sa laki ng susunod na kalakalan kung ang kasalukuyang kalakalan ay nagreresulta sa pagkawala. Ang laki ng pagtaas ay maaaring maging kasindami ng pagdodoble kapag nagre-refer sa "martingale", o pagtaas sa isang mas mabilis / mas mabagal na bilis kapag kinakalkula sa pamamagitan ng iba pang mga formula. Sila ay madalas na ginagamit kasabay ng mga estratehiya sa trading-grid sa itaas.

3.7 Dynamic Leaderboard

Inilalabas ng iba't ibang mga leaderboard ang mataas na kalidad ng stars na may GStar Ecosystem. Nagbibigay ito ng isang benchmark sa pag-optimize sa sarili para sa mga negosyante at designer ng system upang makipagkumpetensya at ipakita ang kanilang mga Stars. Ang mga gumagamit na naghahanap upang mag-lisensya o bumili ng Stars ay maaari ring sumangguni sa mga Leaderboard para sa patnubay.

4 SWARM INTELLIGENCE

Ang aming pangunahin layunin ay makabuo ng isang matagumpay at maunlad na kapaligiran, kung saan ang mga propesyonal pati na rin ang may mga nakatagong talento ay maaaring ipatupad ang kanilang mga pamamaraan ng trading sa pamamagitan ng aming teknolohiyang AI, kung saan iti ay parehong sa proseso ng pag-optihimo at pag-proseso ng genetic evolution. Mahigpit ding inudyukan ng mga channel ang aming monetization upang maitaguyod at mapabuti ito. Ang Robustness Testing ay karagdagang tulong upang malaman ang katagalan ng mga automated na sistema ng kalakalan na tinatawag naming Stars.

Ang pangkalahatang epekto ay ang mahusay na Stars ay may posibilidad na makakuha ng mas mahusay at "umangat" ito sa food chain, samantalang ang mga hindi gumaganap na Stars ay makakakuha ng mas mababang antas sa food chain.

Ang mga gumagamit ng ecosystem ay maaaring makinabang sa pamamagitan ng antas ng Stars sa pamamagitan ng paglilisensya at / o pagbili ng mga Stars na ito at sa pamamagitan ng pagbuo ng kanilang sariling portfolio ng mga epektibong automated trading system.

4.1 Modern Portfolio Theory

Ang teorya ng modernong portfolio (MPT) ay isang teorya kung paano maaaring bumuo ng mga risk-averse sa pamumuhunan ng mga portfolio upang i-optimize o i-maximize ang inaasahang pagbabalik batay sa isang antas ng risks sa merkado, na nagbibigay-diin na ang risks ay isang likas na bahagi ng mas mataas na gantimpala. Ayon sa teorya, posible na makagawa ng isang "effective frontier" ng pinakamainam na mga portfolio na nag-aalok ng maximum na posibleng inaasahang pagbalik para sa isang naibigay na antas ng risks. Ang teorya na ito ay pinasimunan ni Harry Markowitz sa kanyang papel na "Portfolio Selection," na inilathala noong 1952 ng Journal of Finance.

Mabisang pinahihintulutan nito ang mga mamumuhunan na makamit ang mas mataas na kita habang pinabababa ang mga panganib ng portfolio nang sabay-sabay, sa pamamagitan ng pagsasama ng maraming iba't ibang estratehiya sa kalakalan sa maraming iba't ibang mga asset ng kalakalan.

Ayon sa kaugalian, ang isang malaking pondo ay gagamit ng maraming at iba't ibang mga tagapamahala ng pondo, bawat isa ay may iba't ibang kalakasan sa pangangalakal at estilo ng kalakalan. Ang pondo ng mga pondo ay itinayo upang samantalahin ang "isang portfolio ng iba't ibang estratehiya ng kalakalan" upang mapakinabangan ang mga nadagdag at mabawasan ang mga risks.

Maaari nating makamit ang parehong, husay ng AI, sa isang bahagi ng mga gastos na kailangan upang maitatag ang tradisyunal na pondo ng pondo. Ito ay sa wakas ay maaabot ng mga indibidwal na namumuhunan, na maaari na ngayong maghangad na makakuha ng mga katulad na pagbabalik na inalok ng mga boutique at malalaking pribadong pondo ng hedge:

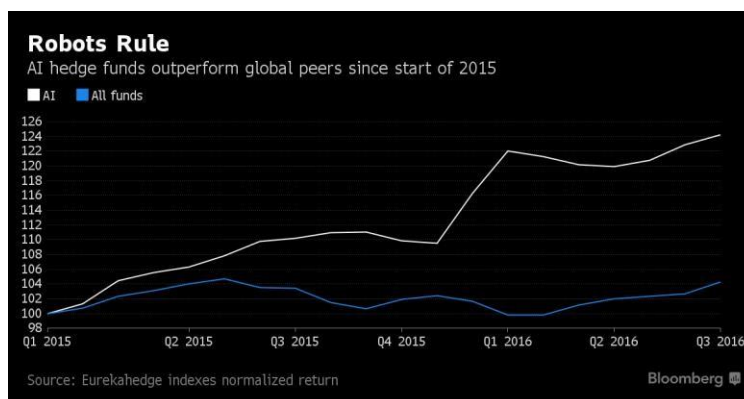


Chart 4.1 AI hedge funds outperform global peers since start of 2015⁹

⁹ <https://www.bloomberquint.com/onweb/2016/08/21/hedge-fund-robot-outsmarts-human-master-as-ai-passes-brexit-test>

5 COMPETITIVE ANALYSIS

May mga programang tulad nito na inilunsad na noon pa sa anyong copytrading platforms. Nauunawaan namin ng buo ang pagkakakilanlan ng mga ito at ang kaangatang kanilang nilalapas hanggang ngayon. Ang mga sumusunod ay ang aming mga totoong pagsusuri sa mga kakompetensya sa labanan.

5.1 Industry Background

Sa mahigit sampung taong na nakalipas, ang copytrading movement ay umusbong, kasabay ng mga platforms tulad ng eToro at ZuluTrade na nangunguna sa industriya, kahit na may kaunting pagkakaiba sa kanilang proseso upang bumagay sa mga gumagamit ng iba't-ibang metodong pakikipagkalakalan. Sa kabuuan, ang copytrading ay kilala bilang isang madaling paraan para kumita ng pera, dahil nagbibigay ito ng paraan upang mamuhunan ang halos kahit sinuman sa sari-saring mga portfolio, na hindi tuwirang ipinapatakbo ng "mga propesyonal na ilang taon nang nasa industriya.

Sa katunayan, ang pangunahing layunin ng copytrading ay siguraduhing ang pakikipagkalakalan ay maaaring magamit ng pangkaraniwang tao, at ito'y makikita sa unang disenyo ng eToro, na dinisenyo upang madaling maintindihan at halos kwela. Ang ideya ay gawing simple at kaakit-akit, na may mga avatar na pinapakita ang iba't-ibang klase ng salapi, at ang agwat sa pagitan ng mga avatar ang nagpapakita ng relative strength.



Figure 5.1 Early Design of eToro's FX trading platform

Nagbago na ang disenyo ng eToro sa isang less graphic-based platform na nagtatagalay ng mas maraming inpormasyon at tools, ngunit nananatili pa rin ang ideya ng pagiging simple. Sa karamihan ng mga copytrading platforms, ang konsepto ay laging nakatuon sa pagiging clean and user-friendly interface, na may mga basic tools (na masasabi ng iba bilang simple) para sa mga user upang makagawa sila ng sarili nilang portfolio o mapatunayan ang portfolio ng ibang mga "propesyonal" na mangangalakal. Bilang konsepto, ang copytrading ay napakagaling at makabago, na nagbibigay kakayanan sa karaniwang tao na magamit ang sama-samang kaalaman ng iba't-ibang mga indibidwal, nang gayon ay naglalagay sa mga tradisyonal na mga mangangalakal sa pagkabigo sa negosyo. Gayunpaman, kapag ang konseptong ito ay isinalin sa totoong mundo, lumalabas ang mga problema sa proseso na maaaring sumira sa buong konsepto ng copytrading.

5.2 Problema sa Industriya

Given na ang buong konsepto ng copytrade ay isang social construct lang, ito pa rin ay highly reliant sa mga miyembro ng ecosystem upang maging maayos at mabantayan ang isa't isa. Ngunit, ang kabuuan nito ay maaring hindi maging posible, given na maraming baguhan sa scene ng copytrading ang kaunti o walang alam sa pagtrade ay nagmumukhang mabilis gumawa ng pera. Dahil dito, ang kaalaman sa pagitan ng mga tao na may stratehiya at sa mga taong kumukopya sa kanila ay maaaring malaki, na nagreresulta sa walang kakayanan ng mga average copytrading investor na malaman kung ano ang pinagkaiba ng totoong matagumpay na istrategiya at ang istrategiya na sinwerte lang. Ito ay mas exacerbated sa katotohanang maraming investor ang mayroon lamang na 12 buwan worth or less na history ng paginvest para sa reperensya ng plataporma nila na nagpapasama ng nakaraang plataporma, o mas malala pa, ang plataporma ng copytrading ay hindi magbigay ng sapat na impormasyon sa trader (e.g. hindi pagpapakita ng mga bukas na posisyong deep in the red na ang trader ay tumanging isara sa pagbabakasakaling makuha ulit ito)

Sa pagpapalalim, may mga plataporma na pinapayagan ang bawat isa na buksan ang maraming accounts sa ilalim ng ibat ibang mga pangalan, at ito ay ang dahilan kung bakit ang ilang traders ay nagbubukas ng isang daang mga istrategiya sa pag-asang isa man dun ang maging matagumpay, pagkatapos ay ang pagbenta ng istrategiyang iyon sa mga di kilalang investor, na sa sandaling panahon ay magkakaroon ng problema pagtapos dahil ito ay hindi nakabase sa masigasig na pagsisiyasat at istrategiya ng market. Ito rin ay mahirap iverify ang background ng mga traders, kini-claim din nila na nagkaroon sila ng “maraming taon ng specialization sa industriya” leveraging sa kagustuhan ng bawat isa ng advice ng isang propesyonal. Merong maraming storya ang “traders” at “hedge fund managers” sa nakaraang panggagaya ng mga propesyonal upang ibenta ang kanilang advice; at ang copytrading ay maaring simpleng iba pang medium para magawa nila ito.

Given na ang potensyal na hindi paggamit ng maayos, ang mga plataporma ng copytrading ay dapat may siguradong mataas na level ng transparency kapag pinapakita sa kanilang mga traders, at dapat may siguradong kalinawan sa kanilang terms and conditions (e.g. walang nakatagong bayad) upang ang kabuuang konsepto ng copytrading ay magkaroon ng kredibilidad.

5.3 Ang kalakasan ng GStar Ecosystem

Dahil sa maraming copyright platforms na available ngayong 2018, sobrang kaunti hanggang walang copytrading platforms ang nagoffer ng optimization ng istrategiya o algorithmic trading, doon nakasentro ang GStar AI. Isa sa mga kahinaan ng tradisyunal na copytrading platforms ay ang kakulangan nito sa tunay na automation. Sa sistema ng tradisyunal na copytrading, ang “pagkokopya” ay nakabase sa aktibidad ng trader, at kapag merong “automation”, ito ay ganun paring nakadepende sa mga desisyon ng trader. Dapat bang mayroong mga oras ng inactivity ang trader, o ang malala nito, dapat bang mailto ang trader, ang impact nito sa mga investor na sumusunod ng istrategiyang ito ay sobrang malala.

Sa pamamagitan ng GStar AI, ang problemang ito ay nasolve kasama ang elemento ng pagkontrol na nasa sistema nito. Sa nakaraang pagtalakay, sa oras na ang “Star” ay lisensyado, ang underlying algorithm ay hindi na magbabago, at ito ay sa kadahilanang para maiwasan ang pagkalito ng nasabing sitwasyon. Ngunit, ang pagiging flexibility ay available pa, hangga’t ang gumawa ng “Star” ay may kakayahan pang magbago ng algorithm na bumabagay sa mga kondisyon ng market.; pero itong mga pagbabagong ito ay naglilicense ng “Star”, at dahil dun ang lisensyado ay maaring hindi gawin ang pagbabago sa kanilang mga personal na account kung sa tingin nila ang orihinal na algorithm ay gumaganang mabuti. Ito ay katulad ng pagkakaroon ng matigas na tinidor sa isang mala-kadenang network. Ang mga lisensyado, samakatuwid, ay nananatiling mayroong element ng pagkontrol.

Pangalawa, ang GStar AI ay nagpapalapit ng mga traders sa tao. Sa pamamagitan ng Natural Language Processing (NLP), ang GStar AI ay kayang magtranslate ng mga kaisipang nakasulat sa Ingles tungo sa kanyang algorithmic form. Ang NLP ay nagaallow sa mga kaisipan para mas madali itong maitranslate, at ito’y nagsisiguradong totoo ang automation at totoong algorithm. Ito’y magiging daan upang ang maraming may experience na traders sa industriya na hindi kayang pimili ng programming o parehas na kagamitan upang gumawa ng kanilang automated trading systems na gagamitin sa iba pang copytrading platforms. Ngayon, kaya na nating magkaroon ng tiwala sa bagong grupo ng mga experience na traders

na hindi ikinunsidara dati.

Pangatlo, ang optimization ng GStar AI sa mgaistratehiya ay nagiging daan upang ang mga traders ay makahanap ng pinakamagandang posibleng option para sa kanilang istrategiya. Napakakaunting mga copytrading ang nagooffer ng malapit at instant na optimization, at kung sakali mang kaya nila, mayroon itong kasamang ibang “premium” na kagamitang ibinebenta ng sama sama. Sa pamamagitan ng GStar AI, ang simpleng optimization ay inooffer sa lahat ng mga gumagamit ng libre, at ang kumplikadong optimization ay available sa kaunting halaga para icover ang kagatusang computational. Sa lahat lahat, ang GStar AI ay nagpoprovide ng pagiging flexibility nito sa mga gumagamit, at upang ang mga gumagamit ay magkaroon ng malayang pagpili kung ano ang kanilang kagustuhan at para na rin maiwasan ang hindi inaasahang bayad.

Pangapat, ang GStar AI ay nagpoprotekta sa mga gumagamit nito laban sa mga matataas na risk na istrategiya sa trading, tulad ng istrategiyang martingle, na pwedeng magpromise ng kabalikan sa maliit na oras, ngunit kayang ubusin ang kabuuang pondo ng trader sa binigay na oras. Ang ganitong mataas na risk na istrategiya ay hindi available sa disenyo ng trading system ng GStar AI, at naglalayong maging active sa pagimplement ng mga mekanismong poprotekta sa capital ng kanyang mga traders.

Sa pagcoconclude, ang key advantage ng GStar AI laban sa kanyang mga katunggali ay ang paggamit ng makabagong teknolohiya, sa pamamagitan ng algorithmic trading at optimization, at dahil dun ito ay totoong kinukuha ang “automation” na maraming ibang platforms ang gustong makakuha nito.

5.4 Ang kahinaan ng GStar Ecosystem

Una, ang kalakasan ng kahit anong copytrading platforms ay nakadepende sa userbase nito. Kung mas malaking userbase, mas maraming traders (na nagreresulta ng mas maraming pagpipiliang trading strategy ang mga gumagamit), at syempre mas maraming gagamit nito (na nagreresulta din sa pagdagdag ng amount sa pagbayad sa isang trader para sa pagshare ng kanyang istrategiya). Kaya, ang GStar AI ay nangangailangang maging agresibo sa pagbenta ng platform nito sa loob ng mga initial stages para makakolekta ng malakas na interest, at para ding makaattract ng disentang base ng mga traders upang makapagsimula sa pagpapahiram ng kredibilidad ng platform and para makaattract ng mas maraming investors upang makasali sa platform at upang makayanang makipagcompete sa mga existing copytrading platform.

Ang iba pang kahinaan ng mga copytrading ay “slippage”, o ang pagkakaiba ng resulta ng trading between sa trader at sa iba pang investors na kumukopya sa trader na yun. Itong pagkakaiba ay hinihiwalay sa ibat ibang brokers na ginagamit ng mga users (sa kadahilanang maraming copytrading platforms ang nagaallow ng tie-ups kasama ang maraming brokers para sa mas madaling paggamit), kasama ang ilang brokers na nageexecute ng mga trade sa mabagal na oras, na nagreresulta sa pagiging malapit ng mga position ngunit magkakaiba ng presyo. Habang ang copytrading platforms ay hindi legal na liable sa mga “slippage” dahil sa mga pagkakaiba ng mga attributes ng third parties, ito parin ay nagcocompromise sa kabuuan ng konsepto ng copytrading. Ang copytrading ay inaadvertise bilang kayang makopya ang istrategiya ng trader nang wasto, at ang kahit anong lihis na istrategiya ay nagrerender ng pagiging hindi na magamitin ng konseptong ito, at ito ay lalong masama kung isasama natin ang mga maliliit na margin sa pagoperate ng mga trading strategies.

Ipinapalagay ng GStar AI ang mga isyung ito sa konsiderado at tamang disenyong proseso, na nagtatakda kung anong type ng istrategiya ang pinakaapektado sa mga isyung ito, at ang kanilang masusing pagmomonitor sa loob ng implementation at execution phases. Ito ay imomonitor at ang mga improvement ng GStar Ecosystem ay maisasagawa sa ongoing process.

Mga Oportunidad sa GStar.AI

Kasama sa mga oportunidad ng GStar AI ay ang pagexpand sa ibang asset classes tulad ng bonds, commodities at equities. Itong expansion na ito ay nagbibigay ng mas malaking portfolio diversification para sa mga nageexist na traders, at inaattract din ang mga traders sa mas maayos na tradisyunal na asset.

Ang GStar din ay mayroong option na magoffer ng isang pondong in-house, katulad sa Quantopian na nagpapartner sa mga top trader gamit ang model ng profit-sharing. Kami'y naglalayong magbukas ng mga pondo para sa mga ordinaryong tao kapag nagkaroon na kami ng stable na maraming trader, kung kaya't ang aming userbase ay magbenefit sa collective intelligence ng komunidad. Ito ang aming bersyon ng "Swarm Intelligence".

Lastly, ang GStar AI ay may kakayahang magoffer ng kanilang sariling tagapagturo sa video, tulad ng SprinkleBit's University, na naglalayon ng pagtuturo sa mga baguhan ng basics ng trading. Habang ang karagdagang ito ay hindi core ng operasyon ng GStar AI, ito ay nakahilera kasama ng kabuuang goal na magkaroon ng access ang mga ordinaryong tao sa trading, at kailangang iimplement kung posible.

5.5 Ang Konklusyon

Habang ang GStar.ai ay maaaring hindi ang unang bentahe sa mga tuntunin ng copytrading na kilusan, naniniwala kami na "ang unang makapunta sa pinto ang makakakuha", sa katunayan, maraming matututunan sa umiiral na copytrading platforms.,

"Ulitin at pabutihin" ay isa sa mga mantra ng pangkat ng GStar, at patuloy na gagabay sa aming kasabihan bilang kami ay nagbibigay ng buong potensyal ng copytrading platforms sa mga pinakabagong pag-ulit sa industriya, ipinagbubuti sa kung ano ang nagawa sa nakaraan, nakakadagdag sa kaalaman ng aming maraming karanasan na pangkat at ang patuloy na pagsuportan gaming komunidad.

Ang GStar.AI ay magsisilbing gateway para ipakilala ang marami sa mga pag-ulit ng online trading, at may angkop na malaking user base, na pwedeng magsilbing pagmumulan ng "passive" na kita para sa aming buong komunidad.

6 ANG PANGKAT NG GSTAR

Isa sa mga advantage na ating ineenjoy ay dahil isa tayong rehistradong kumpanya sa Singapore. Ito ang mga sumusunod na advantage:

- Ang Singapore ay ang pangunahin at nirecognize sa buong mundo bilang sentro ng pinansyal
- Sa tingin naming, ang Monetary Authority of Singapore (MAS) ay bukas para sa development ng start-ups ng industriya ng FinTech.
- Ang Singapore ang isa sa mga top sa buong mundo na sentro ng FinTech.
- Ang Singapore ay konektado at nirecognize ng buong mundo, dahil dun ito'y nakatutulong ng malaki sa pagassist sa pagdevelop ng business at sa pagpapalawak sa Europe at America.
- Maraming may mga talento sa Singapore na nagiging bihasa sa larangan ng algorithmic at aspeto ng AI na aming requirements, at kaya nilang sumabay sa aming experience sa larangan ng industriya.

6.1 Sa Pagsisimula

Ito'y nagsimula noong 2011, nang ang aming CEO Terence ay isa pang Sales Trader sa Saxo Capital Markets sa Singapore. Noon, tumutulong na siya bilang nagtuturo ng sa mga trader kung pano magkaroon ng boses ang mga trading strategy, kung panong ang pagmamanage ng risk ang unang susi sa pagkakaroon ng profitable na trading system, ang kung panong ang market psychology ay mahalaga sa trading. Ito ang dahilan kung bakit sinimulan niyang magexplore sa pagconvert ng kanyang trading strategy tungo sa mga algorithm, kung kaya't ang sistema ay madaling iexecute ang mga pangmekanikal na trade.

Ang unang algorithm trading system ay naidevelop sa isang account noong 2012. Ito'y nagpatuloy sa loob ng 3 taon at 8 buwan, na nagkaroon ng profit na +82% sa buong oras na iyon.

Noong April 15, siya ay nagpasiyang ibigay ang kanyang buong oras sa paggawa at pagtuning ng automated trading systems. Sa loob ng buong proseso, libo-libo ang nagawang sistema, tinst at diniscard.

Sa pagtatapos ng 2016, nasa kamay na niya ang forex trading systems na nagmet sa mahigpit na criteria, at handang makita ang liwanag ng araw. Sila'y nagpatupad sa ilalim ng Guiding Star Technologies Pte Ltd (ang aming pinagmulang kumpanya), na naglalayon na magbigay ng benepisy sa aming mga trading technologies para sa lahat, kung ito'y retail or corporate traders.

Pagkatapos naming ilaunch itong mga istrategiya ng matagumpay, kami'y nagpatuloy magdagdag at magdagdag pa ng trading systems para sa aming ikauunlad, at sa loob ng maraming oras natagpuan naming na marami sa mga istrategiya na ito ang mas better kaysa sa iba, kahit na ang lahat ay subjected sa mahigpit na urong sulong na procedures sa pagtetest nito.

Pagtapos ay nagsimula na kaming pagsamahin ang mga ito bilang isang portfolio, at syempre nagsimula na din kaming iimplement ito sa isang buhay na account simula 15 Mar 2017 para mapakita ang prosesong ito.

Sa loob ng anim na taon, natagpuan naming ang aming mga sarili na nageevolve ang nagiiimprove pa, at ang mga proseso sa likod ng mga trading system ay nageevolve din, na ginagawa silang mas matipuno sa palagiang pagbabago ng mga kondisyon ng market. Kami rin ay nagidentify ng ilang may talento na pwedeng makapagimprove ng aming vision sa mas mataas pa, at kaya kami ay nagmomove na sa sunod na phase ng aming pageexpand.

Kami rin ay nagsimula ng magextend ng aming algorithmic trading systems papunta sa cryptocurrencies, na nakasentro sa Bitcoin at Ether. Ang aming metodolohiya ay highly suitable para sa mataas na presyong volatility na nakapresenta sa Bitcoin at Ether, at ang mga paunang tests ay nagpapakita na ang aming trading systems na nakaadapt para sa cryptocurrencies ay may mas mataas na profitability potential sa parehas na level ng risk.

Samakatuwid, pinag-igi pa namin ang aming expertise, at kami'y patuloy na tumatahak dito upang maibigay ang mga benepisyong ng algorithmic trading para sa masa. Para dito, kailangan namin ng inyong suporta, at in turn kami'y handang ishare ang bunga ng aming pagiging successful sa inyo.

6.2 Ang mga Miyembro ng Founding Team



Terence Tan
CEO & CTO

Si Terence ay mayroong 12 taong experience sa industriya ng pinansyal. Sa kanyang posisyon sa Saxo Capital Markets, siya ang responsible para sa trade execution at ang pagmamanager ng accounts ng mga kliyente sa forex, stocks, CFDs, futures, bonds, etc. Siya'y umalis sa Saxo bilang Head of Client Trading (Pribado) noong Jul 2015. Mabilisan niyang ginawa ang Guiding Star Technologies pagtapos noon, na nakasentro sa trading forex sa pamamagitan ng algorithmic trading systems.

Siya'y ginawaran ng titulo bilang Chartered Market Technician (CMT) noong 2014, ang kanyang background sa Computing (Computer Engineering) noong siya'y nasa NUS (National University of Singapore), ay naging daang upang malalim niyang maexplore ang trading algorithms. Siya rin ay lumabas sa Channel NewsAsia - Money Mind noong 2014, at kasalukuyang miyembro ng MENSA Singapore.

Siya rin ay nagsimula sa Algorithmic Trading Movement noong Nov. 2015 kasama ang isang series ng algorithmic trading workshops, at kasalukuyang nagtuturo sa publiko ng cryptocurrencies, ang technologies at ang pitfalls.



Jeremy Kang
Treasury Specialist

Si Jeremy ay iniwan ang kanyang posisyon bilang isang Senior Dealer sa isang bangko sa Europe upang sumama sa amin. Siya'y mayroong 24 taon na trading experience sa financial markets bilang isang dealer, nagpalipat lipat sa mga bangko tulad ng UBS, RBC, ASB, DBS, Bank of America & Saxobank.

Kasama ang pagiging pursigido sa larangan ng pagawa ng profits sa trading, siya ay aware sa mga sangkap at mga requirements na kinakailangan sa profitable trading systems, at magpoprovide ng excellent stewardship sa at sa future ng GStar Ecosystem.



Brandon Lee
CBDO

Isang beterano sa industriya ng financial trading ng 12 taon, siya'y tumulong sa pagpapalago at pageexpand ng presensya sa loob ng Asia sa pamamagitan ng pagkakaroon ng mga partnerships at pagacquire ng mga professional key traders sa loob ng rehiyon sa mga kumpanyang tulad ng Saxobank. Nilink up niya rin ang APIs sa mga kilalang institutional clients, at nagbenta ng mga trading platforms sa institutional at sell-side clients.



Ng Chee Leong
CIO

With 15 years of experience in the IT industry, he was a Senior Engineer in Sa 15 taong experience niya sa IT industry, siya ay Senior Engineer sa isang developing security architecture & mobile system infrastructure sa mga kumpanyang tulad ng Infineon, Ericsson & Intel. Siya'y nagfocus sa mga security features, mechanisms, vulnerabilities and exploitations of mobile, computer & network data security systems.



Zack Tan
Blockchain
Developer

Isang Competent full stack developer at nagfocus sa system design at engineering business processes. Isang magaling na empleyado sa in C#, Java, Python, MySQL na nakaprior sa pagdevelop ng trabago ng mga smart contracts sa pamamagitan ng Solidity. Siya rin ay nagmamanage ng mga proyektong pang-software na may kasamang agile na metodolohiya.



Turian
Ananphumtriphop
Full Stack
Developer

Isang Full Stack Developer na mayroong dalawang major sa Information Systems & Advanced Business Technology. Siya'y flexible, magaling magadapt, at mayroong driven mind set, tinulungan niya ang kanyang nakaraang kompanya sa proseso ng business, migrated application sa pagitan ng ibat ibang imprastrakturang software, at tinulungang idevelop ang ReactJS library.



Lewis Poh
Full Stack
Developer

Isang Full Stack Developer na mayroong dalawang major sa Information Systems & Analytics. May karanasan sa Java, C#, PHP, JavaScript, Python, Git, Docker, REST API, HTML/CSS.



Eugene Teh
Digital Marketing

Magaling sa multi-disciplinary at cross-functional role, siya'y mayroong coordinating strategy at mga taktika sa pagcocomunicate ng aming brand sa buong komunidad.

Ang kanyang mga trabaho ay tulad ng paggawa ng service blueprint at scripts upang makagawa at makapagdeliver ng isang consistent ng produkto. Pagdedevelop ng UI/UX at content para sa app at website; at Management in branding and content para sa publiko relations, social media, and online presence sa pamamagitan ng SEO and SEM practices.



Rossafiq Roszaini
Community Manager

Malakas ang charisma at masayahin, kasama ang kagalingan sa financial services at fintech. Siya'y aktibo sa mga online communication channel space, siya'y magaling sa pagbubuild ng makahulugang komunidad sa online man o offline.

Siya'y magaling sa maraming lenggwahe sa loob ng rehiyon, siya'y may kakayahang makipagcommunicate ng mga kumplikadong ideas at mga konsepto sa layman terms na nakakarelata ang ibang tao.



Shawn Giam
Business Development
Associate

Si Shawn ay tumutulong upang magkaroon ng hubog ang mga istratehiya ng mga proyekto para maipakalat ang paggamit ng algorithmic trading sa mga tao sa buong mundo, at ang pagidentify din ng mga organizations na nagkakaroon ng synergistic growth potential para mapalago ang Algorithmic Trading cause.

Sa paggamit ng mga nakaraang karanasan sa pag-secure ng sponsorships, si Shawn ay tutulong din sa pagdiskarte ng direksyon ng kompanya para maihanay sa mga potensyal na investor ng GStar.

6.3 Mga Advisor at mga Partner



Tan Tze Koon

Si Tze Koon ay isang bise presidente sa isang venture capital firm na nagpopokus sa maagang paginvest. Mayroon siyang 17 taon na experience sa finance sector, kung saan siya'y nagtrabaho sa ibat ibang capacities tulad ng including investor relations and regulatory compliance, investment banking tulad ng initial public offerings and follow-on offerings, at tumulong sa pagsetup ng pondo na nakasentro sa mga imprastrakturang paginvest sa India.



Chee Chun Woei
(IntelleigenLegal
LLC)

Ang Founder ng isa sa mga unang pan-Asia boutique law firm, ang firm na ito ay tumulong sa MNC clients para makadevelop at makapagimplement ng IP strategies na nagreresulta sa mabilis na pagkapanalo, at nagtrabaho kasabay ng gobyerno na nagaadvise ng mga polisiya ng IP.

Lumabas sa ibat ibang balita ang mga dokumentaryo artikulo tulad ng Japanese NHK TV and Nikkei Business Weekly (tumutulong sa mga kumpanya sa Japan kasama ang successful na paglicense sa mga mahihirap na market sa China)



Gary Chong

Si Gary Chong ay isang Senior Risk Data Analytics & Reporting Manager sa isang tier-1 bangkong panginvest sa Risk & Finance Data Analytics. Nakita niya ang mga global risk data analytics at ang mga nireport na proseso, dinala niya ang banko sa "sunod na henerasyon" risk analytics capability at nakita ang lahat ng BCBS 239 compliance, controls & standards at bagong requirements para sa business.

Nagsagawa din sya ng mga senior appointments sa mga banko (UBS, SCB, OCBC) na kung saan siya ang responsable sa maraming aspeto ng risk governance ng banko, pangloob na kontrol, risk remediation, regulasyon ng coordination na tungkulin at interaksyon ng audit.



Chew Lee-Sian

Si Lee-Sian ay nagtatrabaho bilang isang legal na counsel katuwang ang kanyang demonstrated na history sa pagtatrabago sa insurance at financial services industry. Isang legal na professional in Corporate at Commercial Law, Corporate Governance and Strategy, crisis management at Dispute Resolution.



Robin Fan

Isang Serial Entrepreneur sa Disruptive Technologies at isang malakas na advocator ng paggamit ng Block Chain technologies bilang isang pagbibigay ng authority sa mga tao at pagpapalakas ng mga makabagong paraan ng paggawa ng mga business sa pamamagitan ng pagbawas ng centralized inefficiencies.



Lawrence Chua

Si Lawrence ay isang maagang stage investor at bilang isang business advisor para sa mga ibat ibang startups na nagpalipat lipat sa ibat ibang industriya tulad ng fintech, conversational at algorithmic trading AI, enterprise platforms, minerals, global citizenry at logistics.

Tinulungan din niya ang startups para mapunta ito sa market, magscale at magpalago ng mga pondo galing sa mga totoong sources, sa pamamagitan ng mga angels, VCs, ICO at slow IPO.

Naniniwala siya na ang blockchain ay babaguhin ang mundo at nagtrabaho na sya sa mga iba't ibang proyekto sa buong mundo. Nagsagawa din sya ng ilang roadshows para sa ICO sa buong mundo.



Anthony Lai

Investment Banker, Blockchain and Distributed Ledger Technology Advisor.

Mahigit 2 dekada na sa banking at experience sa paginvest. Siya'y isang startup mentor at investor. Isang mentor at investor sa mga kumpanyang may blockchain sa ibat ibang sektor halimbawa ay ang Supply Chain, FoodTech, MedTech, IOT, Renewable Energy at Blockchain Platform.



Jason Su

Si Jason ay isa sa mga co-founder ng Blockchain Investment Group at ang founder ng Block Ventures, isang cryptocurrency-ing pagpopondo syndicated mula sa isang global network ng isang pribadong grupo ng naginvest.

Kasalukuyang nakapokus sa tokenomics advisory at pagpapapondo ng maagang stage sa ICO. Siya rin ay serial serial entrepreneur sa mga industriyang diverse na nagpapatupad ng fintech, entertainment, mobile, retail and travel industries.

7 GSTAR TOKENS

7.1 Pangkalahatang Ideya

Ang GStar Token (GSTAR) ay ang core ng lahat ng interactions sa loob ng GStar Ecosystem. Ito'y nagbibigay pasilidad sa paglicense, pagbili at pagbenta ng Stars, optimization at ang genetic na pagevolve ng Stars. Regulado ng smart-contract, ito'y nakasentro sa pagstimulate ng isang vibrant na komunidad para sa parehas na expert traders na nakatuon sa pag angat ng rango sa mundo ng automated trading, tulad ng mga users na simpleng nakatuon sa benepisyo galing sa bunga ng mga expert traders. Ito din ay magiging dahilan kung bakit magiging active ang trading ng mga well-performing Stars sa pagitan ng mga keen users na nakatuon ang paginherit ng mga nageexist na grupo ng licensing income na nakaattach sa Stars.

Ang GSTAR ay tanging magiisyu lamang sa loob ng Token Scale, and magsisilbing isang pre-sale ng serbisyo ng GStar Ecosystem. Habang ang Token Scale ay kasama, ang mga hindi nadistribute na GSTAR dapat masira. Walang kung ano mang pagiisyu ng GSTAR ang magiging posible sa hinaharap, ito ay ang magdidikta sa kabuuang bilang ng available na supply ng GSTAR.

Pagtapos ng Token Scale, kami ay maglilista ng GSTAR sa cryptocurrency exchanges upang maipagpatuloy ang paglaki ng aming userbase and magallow ng mga nageexist at mga future users para ipagpatuloy and makabuluhang paginteract sa loob ng GStar Ecosystem.

7.2 Paano ang GSTAR ay ginagamit upang mapabilis ang interaksyon sa GStar Ecosystem

Ang mga GSTAR Token ay required sa lahat ng mga activities sa loob ng GStar Ecosystem. Ito'y ang mga sumusunod:

- Ang inisyal na pagexplore sa mga trading strategies (libreng quota ang binibigay araw araw)
- Ang pagtatapos ng paggawa ng Stars
- Optimization ng Stars
- Ang pagtetest ng Robustness sa Stars
- Paglicense ng Stars galing sa mga may-ari nito
- Pagbili at pagbenta ng Stars
- Pagsiring ng Stars
- Ang Genetic na pagevolve ng Stars

7.2.1 Pagtapos ng paggawa ng Stars

Ang mga Users ay ini-encourage para i-test out ang proseso ng paggawa ng Stars sa pamamagitan ng pagtype ng mga rules ng kanilang trading strategies sa isang simpleng pangungusap na naka-English (tignan ang seksyon 3.1). Ang engine ng aming NLP ay icoconvert ang mga rules na ito upang maging isang temporary automated trading system o ang transient Star. Ang back-test ay ipeperform sa transient Star. Ang simpleng optimization ay ipeperform din doon para makahanap ng mas mabisang paramaters (kung meron) para sa mga nabanggit na rules. Ito ay ipeperform sa walang inisyal na halaga sa mga users (ito'y limitado depende sa dami ng libreng pagtangka kada araw, ito ay idedetermine kapag kami'y naglaunce at nagmonitor ng serbisyo), at ang mga taong walang hawak na GSTAR Token ay welcome para masubukan ito.

Pagtapos, ang mga Users ay magpepresenta kasama ang option kung ikekeep ba nila ang transient Star bilang parte ng kanilang inventory. Kung ipepresenta ang transient Star ng may latest version ng pagooptimize, pwede silang pumili kung ikekeep ba nila ang original na version o ang optimize na version, or pwede ring pareho. Pagtapos, ang bayad sa GSTAR ay machacharge sa wallet na nakaayon sa kung ilan ang Stars na gusto nilang ikeep. Ito ang tinatawag na Finalization Process.

Ang perang makokolekta dito ay gagamitin sa para icover ang ating operational & computational cost na nagrurun ng NLP engine at pati na rin ang inisyal na back-testing.

Ngayon matapos mafinalize, ang mga users ay opisyal ng owner ng Stars. Pwede silang pumili kung idedeploy ba nila ito sa kahit anong supported cryptocurrency exchanges na kanilang pinili sa pamamagitan ng paglilink up ng kanilang exchange API patungo sa GStar Ecosystem.

Dahil sa meron silang rights sa kanilang Stars, pwede din silang pumili na ilicense o ibenta ang kanilang Stars para maging monetize na ito. Marami pang suggestion kung pano magsimulang gumawa ng kanilang sariling Quant Shop sa loob ng GStar Ecosystem na matatagpuan sa ilalalim ng seksyon 6.6- Incentivising/Fueling the “One-Man Quant Shop.

7.2.2 Optimization at Robustness Testing of Stars

Tungkol sa seksyon 3.2 & seksyon 3.3, ang mga owner ng Stars ay merong kakayahang magattempt para ipaoptimize ang kanilang Stars. Sa pagsisimula, ang GStar Ecosystem ay maglalaunch ng dalawang level ng optimization (Simple & Kumplikado) kasama ang kasunod na ibat ibang bayad sa GSTAR. May kakayahan din silang magperform ng one-off Robustness Testing (ito ay pwede ring iperform ng kahit na sinong user kung ang Star ay wala pang score sa Robustness na nakaattach dito).

Ang bayad na makokolekta ay gagamitin para icover ang ating computational cost sa pagrun ng proseso ng optimization pati na rin ang robustness testing.

7.2.3 Paglilisensya ng Stars

Tungkol sa seksyon 3.4.2, ang mga owner ng Stars ay pwedeng pumili kung ilicense out ba nila ang kanilang Stars bilang parte ng kanilang monetization strategy, sa bayad para sa buwan buwang paglicense sa GSTAR ay nalalaman nila. Ang mga Star owners ay dapat magkeep ng 80% sa nasabing bayad sa GSTAR, at ang nalalabing 20% ay gagamitin para sa pagbayad sa araw araw na gastusin at sa drive rebates, incentive & charity schemes. Marami pang impormasyong ang mahahanap sa ilalim ng seksyon 6.3

7.2.4 Pagbili/Pagbenta ng Stars

Tungkol sa seksyon 3.4.2, ang mga Star owners ay pwede ring piliin na ibenta para sa one-off na bayad sa GSTAR na kanilang idedetermine. Ang mga Star owners ay dapat magkeep ng 80% ng mga sales at ang nalalabing 20% ay gagamitin para sa pagbayad sa araw araw na gastusin at sa drive rebates, incentive & charity schemes.

7.2.5 Siring ng Stars

Tungkol sa seksyon 3.5, ang mga Star owners ay pwedeng pumili kung iooffer ba nila ang kanilang Stars bilang isa sa mga parent ng proseso ng Genetic Evolution, o “Siring” ang tawag natin. . Ang mga Star owners ay dapat magkeep ng 80% ng mga sales at ang nalalabing 20% ay gagamitin para sa pagbayad sa araw araw na gastusin at sa drive rebates, incentive & charity schemes.

7.2.6 Genetic Evolution ng Stars

Ito ang isa sa mga mahalagang ingredients na nagcocontribute sa pagiging successful ng ating pinanggalingang kumpanya ang Guiding Star Technologies. Sa pamamagitan ng pagsubject ng trading systems tungo sa genetic evolution, kami ay nakadiskubre ng bagong sistema na hindi pa namin nalalaman noon. Ito ay naging daan sa amin upang isearch ang trading alogarithms galing sa mas malawak na space kumpara sa dating posible, at dahil sa striktong proseso, inaallow kami na pumili ng best na istrategiya na gagamitin sa ating mga live portfolios.

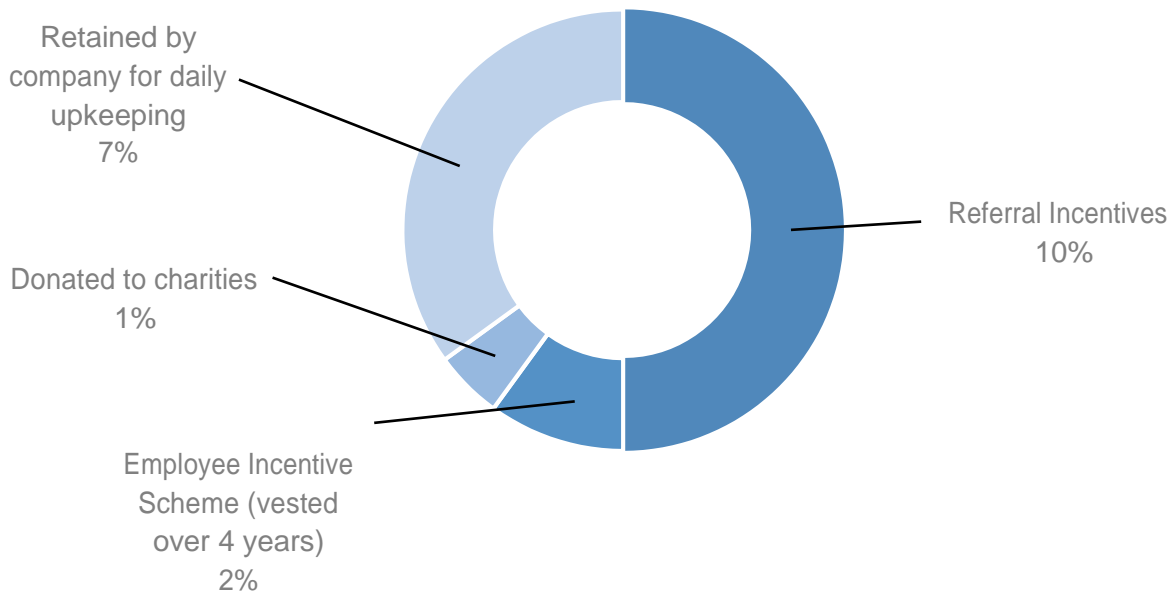
Ipoport na namin ang buong proseso sa GStar Ecosystem upang mareplicate ang tagumpay na naenjoy namin dati. Kaya lang, binigyan din namin ng pansin ang genetic evolution process na nagrerequire ng malaking gastos sa oras at computational power upang magenerate ng makabuluhan at mabungang reulta. Kaya, ilalaunch namin itong playfield sa specific na date pagtapos ang inisyal na launch ng GStar Ecosystem.

Ang bayad na makokolekta ay gagamitin para icover ang ating computational cost sa pagrun ng proseso ng genetic evolution.

7.3 Mga rebate at mga Incentive

Ang 20% ng lahat ng galing sa paglicense, benta, at pagsiring ng Stars ay gagamitin para mabayaran ang araw araw na gastusin at para sa drive rebates, incentive & charity schemes. Ito ay upang makagawa ng self-sustaining feedback loop para makeep ang GStar Ecosystem na tumatakbo ng masagana at nagsusustain.

Ang allocation ay macacarried out buwan buwan sa mga sumusunod:



- Ang 10% ng relevant proceeds ay mapapaid out bilang Referral Incentives. Ito ay magbibigay ng reward at incentives para sa mga users upang maaya nila ang kanilang mga kaibigan na sumali sa GStar Ecosystem. Ang mga users na nagsesetup ng kanilang sariling Quant Shop (tignan ang Seksyon 6.6) sa loob ng ecosystem ay maaring ituon sa mga referral activities para makagawa ng isang parte ng kanilang monetizang strategy, karagdagan sa income sa paglicense.
- Ang 2% ng relevant proceeds ay ivervest sa Employee Incentive Scheme. Ito ay kokolektahin buwan buwan at hawak ito ng kompanya. Sa bawat katapusan ng taon, ang 25% lamang ng GSTAR Tokens ay kokolektahin hanggang sa date (kasama ang natitirang GSTAR Tokens na nakolekta para sa Employee Incentive Scheme galing sa nakaraang taon) ay ididistribute sa mga empleyado ng kumpanya, kinakailangang mayroong 4 na taong pagveesting. Ito ay magbebenefit sa ating team para matuloy ang aktibong pagpush out ng mga bagong features, gain market adoption at magperform ng high quality ang maintenance ng GStar Ecosystem. Ito rin ay magdudulot ng mababang payout sa loob ng mga naunang taon, habang patagal ng patagal ay nagbubuild up ang mas malaking payout habang lumilipas ang mga taon, dahil kami ang nagkekeep sa GStar Ecosystem na maging successful sa loob ng maraming taon.
- Ang 1% ng relevant proceeds ay macoconvert sa fiat currencies at idonate sa charity. Kami'y naniniwala sa social responsibility, at ito ang isa sa aming mga way na pagbibigay pabalik.
- Ang 7% ng relevant proceeds ay ikekeep para sa operating/marketing costs ng kumpanya, R&D at ang mga pageexpand sa hinaharap. Kami'y mayroon pang maraming features at mga ideas na iimplement sa mga darating na taon. Kapag ang GStar Ecosystem ay nagkaroon ng traction at maging self-sustaining, kami ay nagbabakasakaling mas maeexpand pa ito para mas marami pang market at maestablish ang ating position sa labanang ito.

Ang nasa itaas na allocation proportions ay The above allocation proportions are subjected to changes in future, they will be tweaked regularly in order to achieve the effect needed for the visions of GStar Ecosystem we have in mind.

7.4 Referral Rebates

Isasakatuparan ang isang antas ng sampung persyentong tuloy tuloy na referral rebates. Ito ay nakaangkop sa kahit ano mang kita na galing sa pagbenta, paglisensya at pag"sire" ng Stars. Halimbawa, kapag naituro ng isang propesyunal na negosyante ang kanyang mga kaibigan o kakilala sa GStar Ecosystem at pinalisensya nila ang mga stars na gawa ng negosyante, maliban sa 80% na kita na makokolekta sa paglisensya ay may karapatan rin ito na magkaroon ng dagdag na sampung porsyento bilang Referral Rebates. Tuloy tuloy at walang katapusan ang mga referral rebates, sila ay apektado ng anumang pagbabago sa regulasyon, atbp. Sa mga kasong ganito ay gagawin naming ang lahat upang maipahayag ang anumang pagbabago sa regulasyon.

7.5 Incentivising/Fueling the "One-Man Quant Shop"

Hindi pinapanganak ang isang matagumpay na negosyante, bagkus sila ay tinuturuan at hinahasa sa pamamagitan ng mga rekisito sa trabaho, pagsasanay ng mga guro o may karanasan at sariling aral. Hindi mabilang ang mga araw at gabing lumipas sa pagbabasa ng mga libro at artikulo, pagplot ng mga market charts at pagsulat ng simpleng iskrip upang imodelo ang isang hypothesis. Kapag nakamit ng tagumpay ang mga negosyanteng ito sa kanilang pamamaraan ng pagnegosyo, kadalasan ay napupunta sila sa dalawang daanan o rota. Ang una ay ang pagsali sa isang hedge fund team at paghayag ng buong detalye ng mga pamamaraan ng pagnegosyo nila kapalit ang isang nakatakandang suweldo o package. Ang pangalawa naman ay ang pagpapanatiling sikreto ng mga methodolohiyang ginagamit sa negosyo at pagipon ng pera para sa isang panibagong "One – Man Quant Shop" (ang Quant ay nananahulugang Quantitative). Ang pangalawang pamamaraan ay mas mahirap dahil ang karamihan sa mga tradisyunal na namumuhunan ay gustong makakita ng isa hanggang tatlong taong track record at kung gaano karaming AUM (Assets Under Management) ang kanilang kasalukuyang hawak bago sila magbigay ng sarili nilang kontribusyon. Ito ay isang "chicken and egg" problem

Sa kasalukuyan ay marami ng maliit na mga Quant Shops ang umusbong sa ibat ibang parte ng mundo dahil sa dami ng mapapakinabangan na murang "computational power made complex" na maaring gamitin kahit ng mga studyante sa kolehiyo

Nais naming magabot ng kamay sa mga "trading startups" sa pamamaraan ng paglaan ng plataporma upang kumita sa kanilang paghihirap habang napapanitili nilang ligtas ang kanilang "Intellectual Propert" (IP). Maari ring kumonekta ang mga Trading Educators sa kanilang mga studyante upang mabigyan pa sila ng dagdag na referral incentives at pwede ring gawing discount sa kanilang mga bayarin sa kurso ang mga insentibo na ito.

8 TOKEN SALE

8.1 Layunin ng Token Sale

Ang Token Sale ay isang okasyon kung saan ang mga potential users ng GStar Ecosystem ay maaring makapag pre purchase ng sarili nilang GStar tokens. Ang mga makikilahok sa Token Sale ang bubuo sa unang grupo ng mga pioneer users, kung saan lalago ang GStar Ecosystem.

Ang GSTAR ay isang ERC – 20 token na gumagana gamit ang Ethereum network at smart contract platform. Ito ay maaring gamitin sa kahit anong ERC – 20 compliant wallet at balido habang-buhay sa pagmamayari ng holder nito.

Isang pribadong kompanya na nakarehistro sa Singapore ang GTPL. Ito ay nasasakop sa mga patakaran ng at regulasyon ng Companies Act of Singapore, ito ay nagbibigay ng kalinawan at pananagutan sa lahat gawain ng kompanya.

Nasa Singapore ang isa sa pinakasuportadong ecosystem ng Fintech projects and Applications, at parating may handang mga talentado upang makapagambag sa isang startup ecosystem.

Hindi stocks, securities, debentures o mga katumbas nila ang mga GSTAR tokens kaya ang mga nagmamayari nito ay walang karapatan magmamayari o gumalaw sa mga assets ng GTPL at sa mga dividends, coupons, interests at mga katumbas nito. Walang voting power ang mga nagmamayari ng GSTAR tokens at wala silang impluwensiya sa pagdesisyon ng kompanya at mga aktibidad nito.

Pangkalahatang Ideya ng Token Sale

Magsisimula ang Token Sale phase sa ika 8 ng Hulyo 2018 (Linggo) 1200 GMT time. Ito ay

magpapatuloy ng hanggang isang buwan at matatapos sa ika 8 ng Agosto (Miyerkules) 1200 GMT time o kapag naabot na ang ang katumbas na USD 28 mil, kung ano man ang maauna sa dalawa.

Ang mga mamamayan, naninirahan o kaya't nagmamayari ng green card ng United States of America, People's Republic of China at Republic of Korea ay hindi maaring bumili ng GSTAR tokens sa Token Sale

Registration for Investor Whitelisting will commence two month before the Token Sale, from 8th May 2018.

Magsisimula ang pagrehistro para sa Investor Whitelisting ng dalawang buwan bago ang Token Sale, mula ika 8 ng Mayo 2018

Ang bawat isang GSTAR token ay ibebenta ng 1/10000 ETH, kaya ang isang ETH ay makakapagbigay sayo ng 10,000 GSTAR tokens.

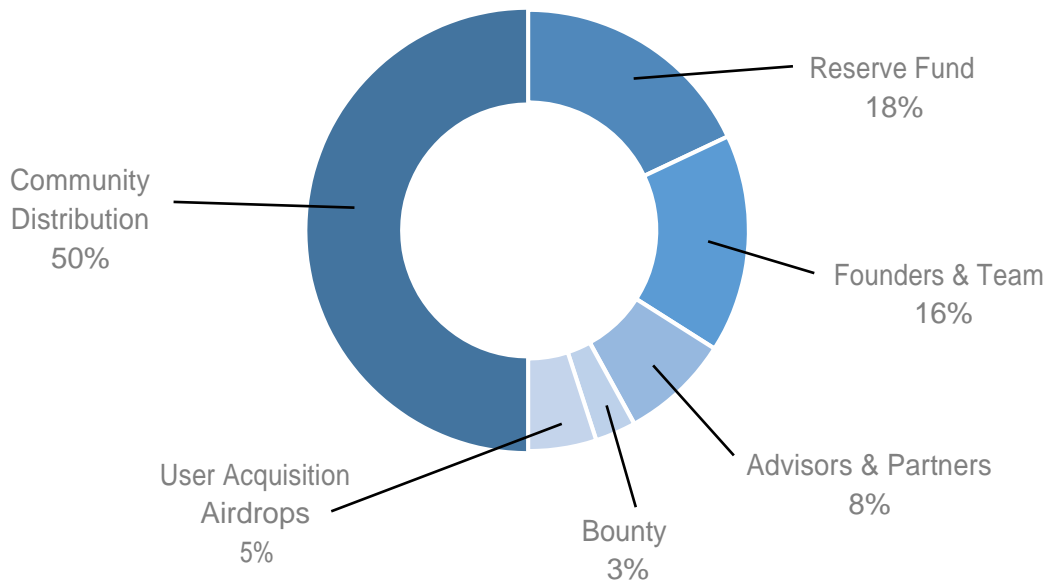
ETH lamang ang tatanggaping paraan ng pagbayad sa pampublikong Token Sale. Ang mga gumagamit na nais bumili ng GSTAR tokens gamit ang ibang cryptocurrency ay maaring gumamit ng third party service katulad ng shapeshift, io o mga katulad rin nito na pwedeng gawin ang live conversion sa ETH.

Walang pananagutan ang kompanya sa mga serbisyo ng mga ito kaya't maging masigasig at responsable sa mga nasabing serbisyo

Ito ang opisyal na website ng TokenSale:

<https://gstar.ai>

8.2 Pamamahagi ng mga Token



- 50% - Ipapamahagi sa komunidad na nagpre purchase sa GSTAR noong Token Sale
- 18% - Pananatiliing reserba para sa mga hinaharap na initiative sa mga gastusing pang R&D (Lahat ng token ay nakalock in para sa isang taon mula sa katapusan ng Token Sale)
- 16% - Ilalaan sa mga tumatag at ehekutibo (sa kasalukuyan at hinaharap) na may graduataed vesting period na apat na taon
- 8% - Ilalaan sa mga tagapagpayo at kasosyo na nagambag sa pagtagumpay ng Token Sale
- 3% - Ilalaan bilang parte ng Bounty Programme sa panahon ng Token Sale.
- 5% - Selective Airdrops bilang parte ng community awareness programme at user acquisition

Sa pagkakataon na maabot ang hard cap, ang labis na kontribusyon ay ibabalik sa source address ng mga nagambag nito. Ang pagpapamahagi ng GSTAR ay itataguyod bago ang ika 8 ng Agosto 2018.

8.3 Bonus Allocation

Ang mga nagambag na nagpre purchase ng GSTAR sa unang araw ng Token Sale ay may karapatan sa bonus na paglalaanan ng GSTAR ayon sa sumusunod na batayan:

Period	Bonus tokens
Token Sale - Day 1	+8%
Token Sale – Remaining	No Bonus

Ang mga bonus na GSTAR token ay ilalaan na dagdag pa sa mga token na iyong bibilhin. Isang halimbawa ay kung ikaw ay bibili ng 20 ETH na katumbas na tokens sa unang araw ng Token Sale, makakatanggap ka ng 200,000 GSTAR tokens na may dagdag pang bonus na 16,000 tokens (na kumakatawan sa 8% ng iyong 200,000 na binili). Kaya makakataggap ka ng 216,000 na GSTAR tokens sa pangkalahatan.

8.4 Bounty Programme

Alam naming na hindi magiging possible ang pagtagumpay ang Token Sale kung wala ang kaalaman sa pagnegosyo at kontribusyon galing sa komunidad na tumutulong sa pagkalat ng balita. Kaya ang tatlong porsyento ng lahat na issued GSTAR tokens ay ilalaan bilang pabuyasa aming Bounty Programme. At ilalaan sa mga sumusunod na proporsyon:

Makikita sa aming opisyal website ang mga detalye tungkol sa Bounty Programme.

Ang mga mamamayan, naninirahan o kaya't nagmamay ari ng green card ng United States of America, People's Republic of China at Republic of Korea o nasasakop sa mga patakaran kung saan ipinagbabawal ang ICOS, transaksyon gamit ang cryptocurrency, ipinagbawal man sa kung ano mang paraan bilang bahagi ng batas at mga rekisito sa regulasyon ay walang karapatang makatanggap ng pabuya sa Bounty Programme.

8.5 Airdrop Campaign

Magtataguyod rin kami ng mga Airdrop exercises para sa lahat ng gumagamit na nakapagwhitelist kasama kami at pati rin sa paraan ng user acquisition at iba pang mga okasyon. Magsisimula ang proseso ng pagwhitelist sa ikaw 8 ng Mayo 2018 at mamayang 1200 GMT time. Ang dami ng GSTAR na ipapaairdrop ay malalaman sa darating na pahayag sa opisyal na website naming. Ang mga mamamayan, naninirahan o kaya't nagmamay ari ng green card ng United States of America, People's Republic of China at Republic of Korea o nasasakop sa mga patakaran kung saan ipinagbabawal ang ICOS, transaksyon gamit ang cryptocurrency, ipinagbawal man sa kung ano mang paraan bilang bahagi ng batas at mga rekisito sa regulasyon ay walang karapatang makatanggap ng GSTAR sa aming mga Airdrop exercises

9 FUNDING MILESTONES

Ang kabuuan ng GStar Ecosystem ay ilulunsad sa iba't ibang mga yugto. Makikita sa baba ang detalyo ng development plan naming kasama ang paraan ng pagpapatupad nito habang nakakamit ang bawat funding goal. Kung kami man ay magkaroon ng kakulangan sa angkop na funding requirements na kailangan, plano pa rin naming na ipagpatuloy ang pagtaguyod ng iba't ibang mga sub project na nauna ditto habang nagbibigay ng prioridad sa mga key project na mas mabilis imarket. Ang kita na matatanggap namin sa mga subproject ay gagamitin bilang pondo ng mga susunod pang mas komplikadong proyekto sa isang delayed na timeline.



10

Maari naming pabilisin ang proseso kung makakakuha kami ng sapat na suporta galing sa komunidad. Habang nakakamit naming ang bawat funding goal ay magagawa namin isabay ang pagtrabaho sa mga sub project na maaring gawin dahil sa pagkamit sa nasabing funding goal, at mas mapapabilis ang paglunsad nito sa komunidad.

1st Funding Milestone– Core Infrastructure (USD 1mil equiv.)

Ito ang seed funding na makakapagbigay ng paraan upang maglunsad ng isang basic functional GStar Ecosystem. Mapapaganda ito gamit ang aming kasalukuyang non cloud-based technologies na ginagamit namin sa pagpapatakbo ng algorithm discovery production line.

2nd Funding Milestone – NLP Engine (USD 3mil equiv.)

Sa pagkamit ng pangalawang milestone, pwede na naming ilaan ang lahat ng resources upang linagin ang ating cloud-based NLP (Natural Language Processing) engine. Patuloy na maghahanap ng paraan ang task force upang malinang ang katumpakan at husay ng ating NLP engine.

3rd Funding Milestone – Star Optimization (USD 5mil equiv.)

Mapapahintulot ng ikatlong funding milestone ang paglaan ng dedikadong task force upang makapaghanap ng paraan para mapabilis ang mga Stars na hindi nasasakripisyo ang kalidad ng magiging kalalabasan na Stars. Binibigyan rin ng halaga ang pagiwas sa overfitting sa optimization process kapag ginagamit ito ng sabay sabay ng maraming users.

4th Funding Milestone – GStar Marketplace (USD 8mil equiv.)

Kapag nakamit ang funding milestone na ito, mas mabibigyan ng pansin ang pagpapalaganap ng kamalayan sa GStar Ecosystem at ang ating pamilihan sa mga bagong user. Makakatulong ito magtayo ng isang magandang komunidad kung saan nabubuo ang mga bagong Stars at ang mga hindi sanay sa pagnegosyo na user ay makakapagrenta o bili ng mga Stars galing sa mga gumagawa nito.

5th Funding Milestone – Massively Efficient Robustness Testing (USD 10mil equiv.)

Isang uri ng sining ang Robustness Testing na nalinang hanggang sa maging isang agham. Ito ay isang pagtangka na masukat ang maaring katagalan ng buhay ng isang algorithmic trading system habang nagbabago ang kondisyon ng pamilihan sa paglipas ng panahon.

Ang mahalagang salita dito ang “Massively” at “Efficient” dahil nais namin maparating ang serbisyong ito sa lahat ng posibleng users, ng sabay sabay at sa mabilis na paraan.

6th Funding Milestone – AI Genetic Evolution (USD 18mil equiv.)

Ito ang pinakamahalagang funding milestone na makakapagbigay satin ng kakayahang ilaan ang lahat ng resources para sa malinang at maaraal ang mga Evolutionary Algorithms sa loob ng AI Space. Ang pangunahing pokus ay sa ebolusyon ng mga trading algorithm na may ideya sa posibleng gamit nito sa iba pang mga larangan.

7th Funding Milestone – Supporting Other AI Initiatives (USD 23mil equiv.)

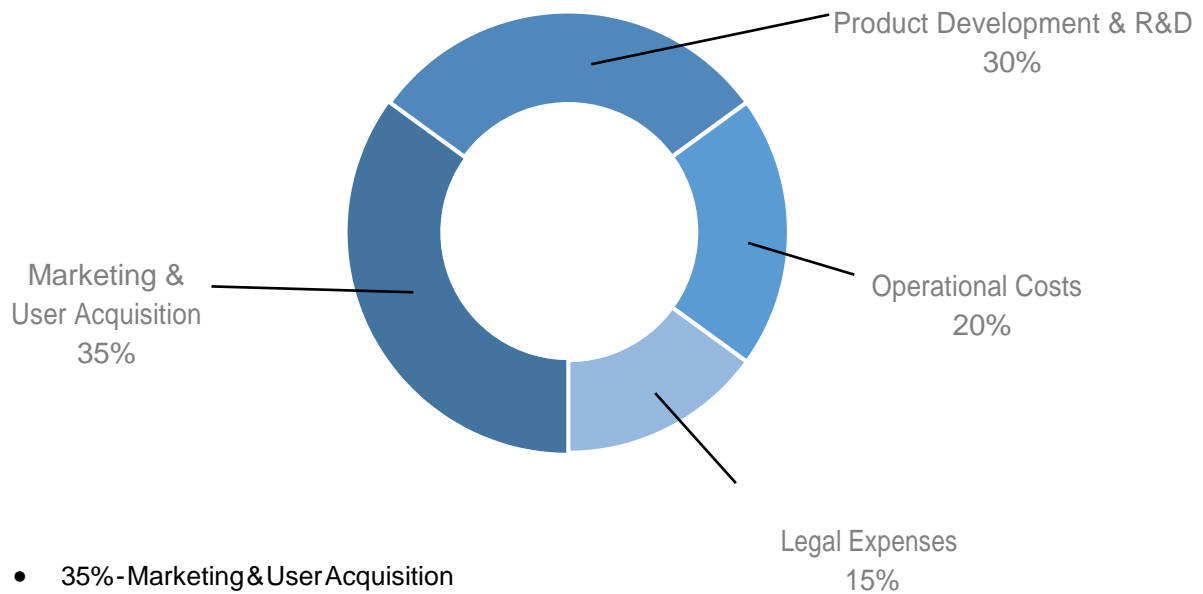
Sa paglipas ng ilang taon, habang nalilinan ang ating kaalaman tungkol sa AI sa mga pinansyal na pamilihan, napansin naming na madalas nakatungo ang kagamitan ng AI sa conversational AI at image recognition. Nais naming palalimin ang aming kaalaman at madadaanan sa mga larangan na ito na kasama ang masigasig na pananaliksik sa aming Algorithmic Trading Movement. Naniniwala kami na kung mas marami ang pagbahagi at suporta at mas marami rin kaming matututunan. Magbibigay kami ng pasin sa mga kagamitan nito sa totoong buhay.

8th Funding Milestone – Future Technologies (USD 28mil equiv.)

Para ma“future proof” ang mga teknolohiya namin, patuloy kaming naghahanap ng mga bagong teknolohiya na maaring gamitin upang madagdagan ang halaga at husay ng aming kasalukuyang teknolohiya. Sakop nito ang pagsaliksik sa Quantum Computing space (sa tingin naming magandang halimbawa nito ang genetics). Sa simula ay maglalaan kami ng maliit lamang na porsyento ng mga R&D resources para mabigyan ng pansin ang bawat larangan at itataas lamang ang porsyento nito kung makikita na nagprogresso ang aming kaalaman sa nasabing larangan (halibawa: quantum computing cloud, software abstraction layer, atbp.). Sa pangkalahatan ay hindi naming nais na makadikubre ng bagong teknolohiya, bagkus ay nais lamang naming na maagang maiangkop ang mga makabagong teknolohiyang ito kapag maari ng gawin.

11 GAMIT NG PONDO

11.1 Budget Structure



- 35%-Marketing&User Acquisition
- 30%-ProductDevelopmentandR&D
- 20% - Operational Costs
- 15% - Legal Expenses

Marketing at User Acquisition (35%)

Natukoy naming na ang user acquisition ang isa sa mga kritikal na kadahilanan sa pagtagumpay ng GStar Ecosystem. Gamit to, magagawa nating makamit ang pangkalahatang benepisyong nais namin makuha ng lahat gamit ang plataporma naming.

Product Development at R&D (30%)

Bibigyan rin ng pansin ang kasalukuyang R&D sa larangan ng AI at Data Science na may pokus sa paglikha ng praktikal na resulta sa anyo ng risk adjusted profits. Ito ay naaayon sa inaasahan ng mga propesyonal sa larangan ng AI at hindi lang mga mananaliksik. Ang pondo nito ay madadagdagan lalo ng Reserve Fund galing sa Token Distribution upang makapagdagdag pa ng maraming mananaliksik na maaring makapag dala ng praktikal na solusyon sa proyekto.

Operational Costs (20%)

Alam naman natin na isang mahalang aspeto ng matagumpay na negosyo ang pagpapasaya sa mga empleyado. Malaking porsyento ng pondo na ito ay ginagamit upang himukin ang pagkakaiba o dibersidad sa iba't ibant antas ng karanasan at industriya at para makagawa ng masayang lugar ng trabaho na nagpapalaganap ng mga bagong ideya. Ito ay matutulungan ng aming "Employee Incentive Scheme".

Legal Expenses (15%)

Malaking bahagi ng pondong ito ay nakalaan para sa mga rekisito sa regulasyon kapag nagpapalaki kami sa labas ng cryptocurrency space at patungo sa mas tradisyunal na asset classes tulad ng FX at equities pati na rin ang mga bagong rekisito sa regulasyon na maaring malikha ukol sa mga cryptocurrencies sa hinaharap.

12 FUTURE TRAJECTORIES

12.1 Beyond Cryptocurrencies

Nagsimula kami sa pagnegosyo ng FX at nais naming na maiparating ang mga benepisyo at kakayahan ng GStar Ecosystem sa mundo ng FX. Magiging madali lamang ang pagpasok nito dahil ang mga teknolohiya at kailangan na API ay makikita na sa FX space.

Naghahanap rin kami ng mga paraan upang lalong makapagpalaki sa ibang asset classes tulad ng bonds, commodities at possible rin ang mga equities. Nakapagsimula na kaming makipagusap sa isang 3rd party solution provider na nagaalok ng mga bonds at pagnegosyo ng mga API at ipagpapatuloy naming ang pagsaliksik sa direksyon na ito.

Sa pangkalahatan, layunin namin ang maging komprehensibo sa halos lahat ng asset classes ang GStar Ecosystem upang magamit ng mga users ang mga teknolohiya naming sa iba pang mga larangan.

12.2 Pagpapatuloy ng pagsisikap ng R&D sa AI at Genetic Evolution

Makikita sa aming pangpito at pangwalo na milestone na tumitingin kami ng lagpas pa sa paglinang at pagpapanatili ng GStar Ecosystem. Naiintindihan naming na marami pang ibang larangan (maliban pa sa image recognition at chatbots) kung saan maari naming gamitin ang Artificial Intelligence, katulad ng mga inobasyon namin mula sa larangan ng AI at Genetic Evolution, hanggang sa paglikha ng mga trading algorithm.

Naid rin naming maibalik ang mga hinaharap na benepisyosa GStar Ecosystem sa kahit anong anyo o paraan.

Kawili wili rin na ang progreso natin sa larangan ng Quantum Computing ay nakapagbigay na ng imporamyong makakatulong sa pagsagot sa mga problema na masasagot lamang ng Quantum Computing. Sa pangkalahatan, masasabi natin na ang mga resulta na nakukuha ay karaniwang nasa anyo ng probabilities (katulad ng qubits) kaysa sa istriktong oo/hindi (katulad ng "0" at "1" sa mga bits) at sakto itong naayon sa modelo namin. Maglalaan kami ng maliit lang na R&D resources para mabigyan ng pansin ang bawat larangan at itataas lamang ang porsyento nito kung makikita na nagprogresso ang kaalaman sa nasabing larangan (halibawa: quantum computing cloud, software abstraction layer, atbp.). Sa ibang salita ay gusto namin maging makatotohanan sa kayang gawin ng Quantum Computing sa kasalukuhang panahon, ngunit kapag narating na natin ang punto ng pagbabago ay nais naming maging isa sa pinakaunang gagamit ng quantum computing sa GStar Ecosystem.

13 MGA PANGANIB NA KADAHILANAN

13.1 Mga panganib na nauugnay sa partisipasyon sa Token Sale

Lahat ng startup katulad ng GTPL at ang mga kasamahan nito ay may mataas na posibilidad ng panganib.

Ang mga panganib na pinansyal at operasyonal na hinaharap ng mga startups ay makabuluhan at ang GTPL at mga kasama nito ay naapektuhan rin nito. Madalas makaranas ng hindi inaasahang problema ang mga startup sa larangan ng paglinang ng produkto, pagmarket, pagpinansya, pagpapamahala at iba pa na madalas hindi malunasan.

Maaring mapilitan tumigil sa operasyon ang GTPL at ang mga kasamahan nito.

Posible rin na dahil sa ano mang rason, tulad ng hindi pabor na fluctuation ng halaga ng cryptographic at fiat currencies, kakulangan ng GTPL at ng mga kasamahan nito na maitatag ang kagamitan ng GStar Ecosystem, kabiguan sa komersyal na relasyon, mga hamon ukol sa pagmamayari o ng intellectual property, maari ring hindi na posibleng gumana ang GTPL o ang mga kasamahan nito at pwede rin silang maghiwalay at madissolve.

Ang pagtrato sa Token Sales Terms, ang nakapaloob na mga purchase rights at ang Token Sale ay hindi sigurado at posibleng magkaroon ng malupit na kahihinatnan sa buwis na haharapin ng mga mamimili depende mga darating na pangyayare.

Hindi rin sigurado ang tax characterization ng Token Sale Terms at ng GSTAR kaya kailangan maghanap ng sariling payo ukol sa buwis ang bawat purchaser nito. Ang pagbili ng GSTAR ay maaring makapagdulot ng masamang kahihinatnan sa buwis na haharapin ng purchaser, katulad ng pagpigil ng buwis, income taxes at tax reporting requirements. Nararapat na maghanap ang bawat purchaser ng payo ng kanilang sariling propesyonal na tagapagpayo sa buwis na umiikot sa pagtrato ng buwis sa pagbili ng GSTAR ayon sa terminolohiya ng Token Sales.

Wala pang pamilihan ang GSTAR at hindi nagtatayo ang GTPL ng pamilihan o platapormang pagnegosyo para sa pagbenta ng GSTAR. Maaring hindi bumalik ang Token Sale sa isang active o liquid na pamilihan para sa GSTAR.

Bago ang Token Sale, wala pang naitatayong pampublikong pamilihan para sa GSTAR. Sa kasong ibenta ang GSTAR gamit ang isang cryptocurrency exchange, walang kasiguraduhan na may uusbong na isang active o liquid na pamilihan ng GSTAR na pananatilihin rin nito kapag nagkaroon ng ng GSTAR na maaring ipagpalit sa cryptocurrency exchange. Walang kasiguraduhan na hindi bababa ang halaga ng GSTAR sa presyo nito noong binili ito. Ang konsiderasyon sa pagbili nito ay hindi nagpapahiwatig ng presyo sa pamilihan ng GSTAR pagkatapos nito maging available para ipagpalit sa cryptocurrency exchange.

Ang GSTAR ay hindi opisyal nap era na binigay na kahit ano mang banko, nasyunal, supra nasyunal o quasi nasyunal na organisasyon, hindi rin ito tinutulungan ng kahit anong hard asset o iba pang uri ng credit. Hindi pananagutan ng GTPL at hindi rin nito ipinapagpatuloy ang pagikot at pagpalit ng GSTAR sa pamilihan. Ang pagpalit at pag negosyo ng GSTAR ay nakaikot lamang sa konsensus ng halaga nito sa mga may kaugnayan na pamilihan na nakikilahok, walang obligado na bumili ng GSTAR mula sa kanino mang nagmamayari ng GSTAR, wala ring garantiya ang liquidity o market price ng GSTAR sa kahit anong haba ng oras. Hindi rin matitiyak ng GTPL na magkakaroon ng pangangailangan sa pamilihan para sa GSTAR o na ang purchase consideration ay nagpapahiwatig ng market price ng GSTAR pagkatapos nito maging available sa cryptocurrency exchange.

Posibleng maapektuhan ng hindi maganda ang market price ng GSTAR depende sa hinaharap na sales nito.

Kahit anong hinaharap na sale ng GSTAR (na hindi naging available para sa pagbenta sa Token Sale ay magpapataas ng supply ng GSTAR sa pamilihan na magiging dahilan ng downward price pressure sa GSTAR. Ang sale at distribusyon ng maraming GSTAR sa labas ng Token Sale, o ang persepsyon sa maari itong mangyare sa hinaharap na sales ay makakaapekto rin ng hindi maganda sa presyong pangnegosyo ng GSTAR.

Nakakaapekto rin sa presyo ng GSTAR ang negatibong publisidad.

Ang negatibong publisidad na may kinalaman sa (a) GTPL o mga kasamahan nito ;(b) GStar Ecosystem; (c) GSTAR o (d) kahit sino sa mga mahalagang empleyado ng GTPL o mga kasamahan nito ay makakaapekto ng hindi maganda sa market perception at price ng GSTAR kahit hindi mabigyan ng hustisya ang nasabing publisidad.

Walang kasiguraduhan na magtatagumpay ang GStar Ecosystem

Ang halaga at demand para sa GSTAR ay nakasalalay sa pagtakbo ng GStar Ecosystem. Walang kasiguraduhan na bebenta ito pagkatapos nito ilunsad sa pamilihan at wala ring katiyakan kung magkakaroon ito ng komersyal na tagumpay.

Hindi pa nalilining sa kabuuan, naintegrate ang GStar Ecosystem at sakop pa ito ng dagdag pang mga pagbabago bago ito ilunsad. Ang mga pagbabagong ito ay maaring magdulot ng hindi inaasahang epekto sa appeal nito sa mga users at makakaapekto sa tagumpay nito.

Kahit ginawa ng GTPL ang lahat upang makapagbigay ng makatotohanang tantiya, wala pa ring katiyakan na ang mga cryptocurrencies na kikitain sa Token Sale ay magiging sapat para sa paglinang at pagintegrate ng GStar Ecosystem. Para sa ano mang kadahilanan, ang paglinang at pagintegrate ng GStar Ecosystem ay maaring hindi matapos at walang katiyakan na mailulunsad ito. Dulot nito posibleng maliit lamang o walang halata ang mailalaan na GSTAR at makakaapekto ito sa trading price nito.

Maaring magbago ang trading price ng GSTAR pagkatapos ng Token Sale

Kadalasan sa presyo ng mga cryptographic tokens ang mabilisan pagbago at pagfluctuate ng halaga sa palipas ng maikling panahon. Ang demand para dito at ang katapat nitong market price ay maaring magfluctuate o magbago ng malaki at mabilisan bilang sagot sa iba't ibang mga kadahilanan na ang iba ay hindi na kontrolado ng GTPL o ng mga kasamahan nito.

- (a) Bagong inobasyon sa teknolohiya;
- (b) mga tantiya, spekulasyon, rekomendasyon at persepsyon ng mga analyst's sa market price ng GSTAR o GTPL at ng mga kasamahan nito sa kanilang pagpapatakbo;
- (c) pagbabago sa market valuations at token prices ng mga organisasyong may operasyon na katulad sa GTPL o mga kasamahan nito na maaring ibenta sa kaparehas na cryptocurrency exchange ng GSTAR;
- (d) mga anunsyo galing sa GTPL o mga kasamahan nito ukol sa mga makabuluhang okasyon, halimbawa ang mga partnerships, sponsorships, bagong kalinangan sa mga produkto;
- (e) pagfluctuate ng mga market prices at trading volume ng mga cryptocurrency sa mga cryptocurrency exchange;
- (f) pagdagdag o pagalis ng mga mahalagang empleyado ng GTPL at ng mga kasamahan nito;
- (g) tagumpay o pagkabigo ng mga opisyal ng GTPL at ng mga kasamahan nito sa paglulunsad ng mga business growth strategies; at

(h) Pagbabago sa mga kondisyong nakakaapekto sa blockchain o sa financial technology industry, ang pangkalahatang kondisyon ng ekonomiya o mga sentimo ng pamilihan at iba pang mga pangyayare o kadahilanan.

13.2 Mga panganib na nauugnay sa Wallet

Ang pagkawala o pagkompromisa ng kaalaman na may kinalaman sa iyong wallet (nasa baba ang depinisyon) ay makakaapekto sa iyong paggamit at pagmayari ng GSTAR

Para sa iyong resibo ng GSTAR, ikaw ay magtatayo at magpapanatili ng paraan upang magamit ang isang cryptocurrency wallet. Ang iyong paggamit nito ay nasalalay sa mga safeguards ng impormasyon sa loob ng wallet tulad ng: user account information, address, private key at password. Sa kasong makompromisa ang isa sa mga ito, maaring mabawasan ang iyong paggamit sa wallet at hindi maganda ang epekto nito iyong pagmamayari ng GSTAR kasama na ang GSTAR na hindi na maibabalik at permanenteng mawawala.

Ang wallet o wallet service provider ay posibleng hindi gumagana gamit ang GSTAR

Ang wallet o wallet service provider ay maaring hindi technically compatible sa GSTAR na pwedeng magdulot ng hindi matagumpay na pagpadala ng GSTAR o makaapekto sa iyong paggamit ng GSTAR.

13.3 Mga panganib na nauugnay sa GTPL at sa mga kaakibat nito

Ang GStar Ecosystem ay nilayon na linangin, patakbuhan, at panatilihin ng mga Token Issuer at ng mga kasamahan nila. Ano mang kaso o kalagayan na makakaapekto sa GTPL o sa mga kasamahan nito ay magkakaroon ng katumbas na masamang epekto sa GTPL at mga kasamahan nito kung nakakaapekto ang mga kalagayang ito sa kakayahan ng GTPL at ng mga kasamahan nitong kakayahan na panatilihin ang GStar Ecosystem. Makakaapekto ito sa trading price ng GSTAR.

Ang GTPL at mga kasamahan nito ay maaring maapektuhan ng masama kapag hindi nila napatakbo ng maayos ang kanilang operasyon habang nalilalang at nababago ang kanilang negosyo, ito ay magkakaroon ng direktang epekto sa kanilang kakayahan na panatilihin ang GStar Ecosystem at ang trading price ng GSTAR.

Ang mga industriya ng financial technology at cryptocurrency at mga pamilihan kung saan ang Token Issuer at mga kasamahan nito ay nakikipagkompitensya ay mabilis lumaki at patuloy na lumalaki, lumalago at nalilalang ayon sa mga makabagong inobasyon sa teknolohiya, pagbabago ng ginagamit na modelo sa negosyo at iba pang mga kadahilanan. Bilang resulta ng patuloy na nagbabagong kapaligiran, ang GTPL at mga kasamahan nito ay posibleng makaharap sa mga problema sa pagpapatakbo ayon sa paninibago nila at ang kakayahan ng GTPL at ng mga kasamahan nito na panatilihin ang sarili at nakasalalay sa kanilang kakayahan na patakbuhan ang kani kanilang mga operasyon, iangkop ang sarili sa mga makabagong inobasyon sa teknolohiya at market trend at siguraduhin na makakuha sila ng mga mahusay na empleyado at bigyan ang mga ito ng tamang pagsasanay sa trabaho.

Habang nagbabago ang kanilang negosyo kailangan rin lumaki at iangkop ng GTPL at mga kasamahan nito ang operational infrastructure nito. Nakasalalay ang GTPL at negosyo ng mga kasamahan nito sa mga blockchain based software systems, cryptocurrency wallets o iba pang may kinalaman na token storage mechanisms, blockchain technology at smart contract technology, at para patakbuhan ang technical support infrastructure para sa GStar Ecosystems ng maayos, kakailanganin ng GTPL at ng mga kasamahan nito na pagandahin ang kanilang mga data systems at iba pang operational systems, procedures at controls. Ang mga upgrade na ito ay mangangailangan ng dedikadong mga resources at malamang may magiging komplkado at aasa sa mga hosted computer services galing sa gma third parties na hindi kontrolado ng GPTL o ng mga kasamahan nito. Kung hindi kakayanin ng GTPL o ng mga kasamahan nito na iangkop ang mga sistema at organisasyon nito sa mabilis, mahusay at hindi mamahaling paraan na kayang sumabay sa mga pagbabago, magiging masama ang epekto nito sa mga pinansiyal na kondisyon at result ng operasyon. Kung ang mga

third party na inaasahan ng Token Issuer o mga kasamahan nito ay magkaroon ng security breach o makaharap sa mga problema na makakasira sa mga serbisyo na ginagamit ng GTPL at ng mga kasamahan nito, posibleng makompromisa ang integridad at availability ng internal information na magiging dahilan ng kawalan ng impormasyong confidential o proprietary at ekonomikal na kawalan.

Ang kawalan ng financial, labour, o iba pang resources, at iba pang mga masamang epekto sa GTPL o ang negosyo ng mga kasamahan nito, pinansiyal na kondisyon at pagpapatakbo, ay magkakaroon ng direktang masamang epekto sa kakayahan ng GTPL at ng mga kasamahan nito na panatilihin ang GStar Ecosystem. Dahil ang GStar Ecosystem ang pinakaprodukto na konektado sa GSTAR, magiging masama ang dulot nito sa trading price ng GSTAR.

Kung ang GTPL at mga kasamahan nito ay makakaharap ng pagkabigo, hindi naplanong interupsyon sa network, serbisyo, hardware at software defects, security break at iba pang kadahilanan na makakadulot ng hindi maganda sa GTPL at mga kasamahan nito at ang GStar Ecosystem.

Kapag hindi natantiya ng GTPL at ng mga kasamahan nito kung kelan magkakaroon ng hacks, cyber attacks, mining attacks (kasama na dito ang double spend attacks, majority mining power attacks at “selfish-mining” attacks) distributed denials of service or errors, vulnerabilities at depekto sa GStar Ecosystem, GSTAR, sa Wallet, o ano pang teknolohiya (kasama ang smart contract technology) kung saan nakasalalay ang GTPL at mga kasamahan nito, GStar Ecosystem, GSTAR at ang Wallet o ang Ethereum blockchain or iba pang mga blockchain. Halimbawa ng isang pangyayare na ganito ay ang pagkakamali sa programming o source code na naaabuso ng iba. Maaring hindi malaman ng GTPL o ng mga kasamahan nito ang mga hacks (kasama na dito ang double spend attacks, majority mining power attacks at “selfish-mining” attacks), cyber attacks, , distributed denials of service errors vulnerabilities o mga depekto sa mabilisang paraan, at pwedeng magkulang ng resources upang makaangkop ng mahusay sa maramihang insidente sa serbisyo na sabay sabay nangyayare o sunod sunod.

Ang GTPL at mga network at serbisyo ng mga kasamahan nito na kasama ang GStar Ecosystem ay maaring masira o magulo ng iba’t ibang mga pangyayare tulad ng mga delubyo, pagkasira ng mga kagamitan, network connectivity downtime, pagkawala ng kuryente o kahit ang sadyang panggulo sa mga serbisyo nito, ang mga katulad nitong paggugulo na dulot ng mga software viruses o attack galing sa mga hindi awtorisadong user na ang iilan ay hindi na kontrolado ng GTPL o ng mga kasamahan nito. Bagaman ay ginagawan na ito ng paraan ng GTPL at ng mga kasamahan nito laban sa pagatake sa kani kanilang mga appliances at imprastruktura na mahalagang panatilihin para sa GStar Ecosystem at ang iba pang mga serbisyo, walang katiyakan na ang mga cyber attacks katulad ng distributed denials of service ay hindi tatangkain ulit at na gagana mahusay ang lahat ng security measure na ginagamit ng GTPL at ng mga kasamahan nito. Maari ring maging prone ang GTPL at mga kasamahan nito sa pagatake sa imprastruktura nila upang makapagnakaw ng impormasyon ukol sa kanilang teknolohiya, pinansyal na datos, at user information o iba pang mga kilos na makakasira sa GTPL, kasamahan nito, at ang mga gumagamit ng GStar Ecosystem. Ano mang makabuluhag pagkasira ng mga security measures ng GTPL at mga kasamahan nito at iba pang mga panggugulo na nagreresulta sa pagkompromisa ng usability, stability at security ng network at mga serbisyo ng GTPL at mga kasamahan nito ay makakaapekto ng masama sa trading price ng GSTAR.

Parte ng GTPL at mga kasamahan nito ay nakasalalay sa lokasyon at mga data center facilities ng mga third parties

Parte ng network ng imprastruktura ng GTPL at ng mga kasamahan nito ay itataguyod gamit ang mga servers na pagmamayari nila na nasa location facilities ng mga third parties, at ng mga server na nirentahan nila sa data center facilities ng mga third party. Kung ang GTPL at ang mga kasamahan nito ay hindi makakapag pabago ng lease nila sa kanilang mga data facility sa rasonableng usapan o hindi talaga nakapagrenew, ang GTPL at ang mga kasamahan nito ay kakailanganin ilipat ang kanilang servers sa bagong data center facility na makakapagdulot ng malaking bayarin at interupsyon sa kanilang mga serbisyo dahil sa paglipat. Ang pasilidad na ito ay maaaring masira o magkaroon ng interupsyon dahil sa mga delubyo, arson, terrorist attacks, pagputol ng kuryente, at telecommunication failures. Karagdagan pa, ang mga third party providers ng mga pasilidad ay maari ring mabreach ang kanilang seguridad dahil sa third party action, employee error, malfeasance at may posibilidad na makakuha ng hindi awtorisadong access ang third party sa mga data sa loob ng servers. Dahil ang mga pamamaraan ng pagkuha ng hindi awtorisadong access o pagsira ng mga Sistema ay pabago bago at kadalasan ay hindi nakikilala hanggat nailunsad na ito sa target, GTPL, ang mga kasamahan nito at ang mga provider ng mga pasilidad ay pwedeng hindi alam kung paano tatantiyahin at paghahandaan ang mga pamamaraan na ganito o kung pano magpalunsad ng mga mas sapat na security measures. Ano mang breach na nakakaapekto sa imprastruktura ng GTPL at mga kasamahan nito, at ang GStar Ecosystem ay makakaapekto rin sa presyo ng GSTAR.

Ang pangkalahatang kondisyon sa global na pamilihan at ng ekonomiya ay maaari magkaroon ng malaking epekto sa pagpapatakbo , resulta ng mga operasyon at cash flow ng GTPL at ng mga kasamahan nito.

Ang GTPL at mga kasamahan nito ay pwedeng maapektuhan ng general global economic at mga kondisyon sa pamilihan. Mga pagsubok dahil sa kondisyon sa ekonomiya ay nagiging dahilan paminsan minsan ng pagbagal ng information technology industry. Posibleng magkaroon ng negatibong epekto sa negosyo, operasyon, at pinansiyal na kondisyon, kasama rin ang pagbaba ng kita at operating cash flows ng mga negosyo ng GTPL at mga kasamahan nito ang kahinaan sa ekonomiya. Dagdag pa dito, sa isang down cycle economic environment, ang Token Issuer o ang mga kasamahan nito ay pwedeng makaranas ng negatibong epekto ng mas mataas na kompetensiya sap ricin pressure at ang pagbagal ng komersalisasyon at paggamit ng GStar Ecosystem. Ang mga suplayer na inaasahan ng GTPL at mga kasamahan nito para sa servers, bandwidth, lokasyon at iba pangserbisyoay maaring maapektuhan ng negatibo ng mga economic na kondisyon at lumalalang economic na kondisyon o kaya isang pinatagal na paulit ulit na recession ay hindi magkakaroon ng makabuluhan na dulot sa GTPL at mga kasamahan nitong negosyo, ang pinansiyal na kondisyon at resulta ng mga oprasyon at pati ang GStar Ecosystem, ay makakadulot ng pagbabago sa trading price ng GSTAR.

GTPL at mga kasamahan nito at ang GSTAR ay maaring maapektuhan ng mga bagong nilunsad na regulasyon.

Sa kabuuan ay wala pang regulasyon sa pangangalakal ng cryptocurrency sa buong mundo, ngunit maraming mga awtoridad ang nagbibigay ng regulasyon sa mga nasasakuban nila at pinaguusapan pa nila ang paglunsad ng mga regulatory na regimes na mamamahala sa cryptocurrency at mga cryptocurrency markets. GTPL at mga kasamahan nito at ang GSTAR ay maaring maapektuhan ng mga bagong lunsad na regulasyon na may kinalaman sa cryptocurrency at mga cryptocurrency market, kasama na dito ang pagsukat upang makasunod sa mga regulasyon o kaya ang pagharap sa mga tanong, notice, request, o enforcement actions ng mga regulatory na awtoridad na hindi maiiwasang may mataas na bayad ay maaring mangailangan ng dagdag pang pagbabago sa GSTAR o sa GStar Ecosystem. Magdudulot ito ng pagbabago sa appeal ng GSTAR at ang GStar Ecosystem para sa lahat ng gumagamit nito at magreresulta sa mas mababang paggamit ng GSTAR at ang GStar Ecosystem. Maliban pa dito kapag ang mga presyo sa mga bagong lunsad na regulasyon ay labis sa isang partikular na threshold, ang pagpapanatili ng GSTAR o ng GStar Ecosystem ay hindi na maaring gawin at ang GTPL at mga kasamahan nito ay may kakayahang pumili kung itutuloy ba nila ang GSTAR o ang GStar Ecosystem.

Dagdag pa dito, mahirap hulaan kung paano o kelan ang mga gobyerno o mga awtoridad sa regulasyon ay maglulunsad ng ano mang pagbabago sa mga batas at regulasyon na naakaapekto sa distribusyon ng ledger technology at ang aplikasyon nito kasama ang GSTAR at ang GStar Ecosystem. Ang GTPL at ang mga kasamahan nito ay maaring kailangan itigil ang kanilang mga operasyon dahil sa batas na ginagawang illegal ang pagpapatakbo nila o ginagawang hindi viable ang pagkuha sa mga rekisito sa regulatory approval para lang mapatakbo nila ang kanilang kompanya. Sa mga kasong katulad nito, ang trading price ng GSTAR ay maapektuhan at posibleng hindi na pwedeng itrade ang GSTAR.

Ang regulatory regime na namamahala sa blockchain technologies, cryptocurrencies, tokens at token offerings katulad ng Token Sale, ang GStar Ecosystem at ang GSTAR ay walang katiyakan, ang mga regulasyon at polisiya ay maaring maapektuhan ang paglinang ng GStar Ecosystem at ang kagamitan ng GSTAR.

Ang regulasyon ng mga tokens (kasama ang GSTAR) at mga token offerings tulad ng Token Sale, cryptocurrencies, blockchain technologies, at cryptocurrency exchanges ay kasalukuyang hindi pa nalilinaang at malamang at mabilis na magbabago, ito'y nagiiba sa ilalim ng ibat ibang antas ng sakop tulad ng international, federal, state at local at napapasailalim ito sa hindi kapaniguraduhan. Samu't saring mga lehislatibo at ehekutibong mga katawan sa Singapore at iba pang mga bansa ay maaring magangkop ng batas, regulasyon, payo, at iba pang kilos na may malaking maidudulot sa paglinang at paglago ng GStar Ecosystem at ang pagangkop at kagamitan ng GSTAR. Kung mabibigo ang GTPL, mga kasamahan nito, at mga user ng GStar Ecosystem na sumunod sa ano mang batas o regulasyon, iilan na maaring hindi pa nalilikha o napapasailalim pa sa interpretasyon at pwede pang magbago, ay magdudulot ng ibat iba at hindi magandang resulta katulad ng civil penalties at fines.

Wala ring kasiguraduhan ang regulasyon na hinaharap ng mga blockchain networks sa sakop ng ibat ibang mga bansa tulad ng European Union, China, South Korea at Russia. Ang ibat ibang mga pamahalaan ay maaring magangkop ng batas, regulasyon at direktibo na makakapagapekto sa GStar Ecosystem at mga kasamahan nitong mga negosyo. Ang epekto ng ano mang darating na pagbabago sa regulasyon ay hindi posibleng hulaan, ngunit ang pagbabagong ito ay makabuluhan ay may malaking maidudulot sa paglinang at paglago ng GStar Ecosystem at ang pagnangkop at kagamitan ng GSTAR.

Mga bago o nagbabagong batas at regulasyon o interpretasyon ng mga nauunang batas at regulasyon ay posibleng makapagapekto sa halaga ng pera na katumbas ng GSTAR sa pagbenta nito, ang liquidity ng GSTAR, ang kakayahan na gamitin ang mga pamilihan o exchanges kung saan pwedeng itrade ang GSTAR, at ang struktura, karapatan, at transferability ng GSTAR.

Ang GTPL at mga kasamahan nito at hindi kontrolado o nahahawakan ng mga GSTAR holders.

Ang mga nagmamayari ng GSTAR ay walang karapatan na bumoto o makatanggap ng mga dividends o kilalanin bilang nagmamayari ng capital stock ng GTPL o ng mga kasamahan nito para sa kahit ano mang rason, wala ring maaring gawin o baguhin upang mabigay sa mga purchasers ang mga karapatan ng mga stockholder ng GTPL o mga kasamahan nito o ang karapan na bumoto para sa eleksyon ng director dahil lahat ng may kinalaman sa stockholders ay ano mang meeting meron sila o ang pagbigay o hindi pagbigay ng conseny sa ano mang corporate na action o makatanggap ng notice ng mga meeting, o makatanggap ng karapatan sa subscription.

Ang mga purchaser ay may kakulangan ng impormasyon upang mabantayan ang kanilang mga binili.

Ang mga purchaser ng GSTAR ay maaring hindi kayang kolektahin lahat ng ipormasyon na gusto nila ukol sa GTPL, mga kasamahan nito, o ang GStar Ecosystem sa ano mang panahon o oras. Posible na hindi alam ng mga purchasers na may timely basos ang material na pagbabago na nangyare. Habang ang GTPL ay nagtratrabaho upang makapagbigay ng impormasyon sa GStar Ecosystem, ang impormasyong ito ay maring maging teknikal. Dahil sa mga pagsubok na hinaharap at pati rin ang iba pang mga walang katiyakan ang mga purchasers ay maaring may hindi tumpak na impormasyon ukol sa GStar Ecosystem.

Maaring may mga hindi inaasahang panganip mula sa GSTAR

Cryptographic tokens tulad ng GSTAR ay bago pa at isang dinamikong teknolohiya. Dagdag pa sa mga panganib na hindi kasama sa seksyon na ito, meron pang mga ibang panganib na may kinlaman sa purchase, holding, at paggamit ng GSTAR, kasama ang mga GTPL at mga kasamahan nila hindi matatantiya. Ang mga panganib ay maaring maging totoo bilang mga hindi inasahan na uri ng pamamaraan o pinagsamang uri ng panganib na itinalakay dito sa whitepaper.

